



**O primeiro token seguro do mundo para o compartilhamento de serviços.**

**Uma maneira de pagar por compartilhar tudo, não importa o que seja ou onde você esteja.**



# Aviso Legal

Este documento é um Whitepaper técnico definindo os desenvolvimentos atuais e futuros da plataforma ShareRing e do ecossistema ShareRing. Um aspecto integrante do ecossistema ShareRing é a emissão e uso do crypto-token conhecido como ShareToken.

Este Whitepaper é apenas para fins informativos, **NÃO UMA DECLARAÇÃO DE INTENÇÃO FUTURA.**

A menos que seja expressamente especificado o contrário, os produtos, serviços e inovações detalhados neste Whitepaper estão atualmente em desenvolvimento e não estão atualmente implementados. Os Promotores deste Whitepaper e todas as pessoas associadas à sua publicação especificamente não oferecem garantias ou representações quanto ao desenvolvimento, implementação ou implantação bem-sucedida de quaisquer tecnologias e inovações, ou realizações de quaisquer outras atividades observadas neste Whitepaper. Os Promotores deste Whitepaper e todas as pessoas associadas à preparação e/ou publicação do mesmo negam, na máxima extensão permitida por lei, todas e quaisquer garantias implícitas por lei.

Nenhuma pessoa tem o direito de confiar nas informações detalhadas neste Whitepaper ou em quaisquer inferências extraídas do mesmo, inclusive em relação a quaisquer interações com o ShareToken ou as tecnologias aqui mencionadas. Os Promotores do Whitepaper e todas as pessoas associadas à preparação e/ou publicação deste Whitepaper, declaram-se isentos de qualquer responsabilidade por qualquer perda ou dano de qualquer natureza (previsível ou não) que possa

surgir de qualquer pessoa que atue sobre qualquer informação e/ou opiniões relacionadas ao ShareToken, a plataforma ShareRing ou o ecossistema ShareRing ou qualquer informação que seja disponibilizada em conexão com quaisquer outras investigações, não obstante qualquer negligência falta de cuidado e habilidade.

**OS PROMOTORES DO WHITEPAPER E DE TODAS AS PESSOAS ASSOCIADAS À ELABORAÇÃO E/OU PUBLICAÇÃO DO MESMO NÃO ASSUMEM RESPONSABILIDADE, OU QUALQUER RESPONSABILIDADE POR QUAISQUER ERROS QUE POSSAM SER CONTIDOS NO WHITEPAPER.**

Todas as informações contidas neste Whitepaper são derivadas de dados obtidos de fontes acreditadas pelos Promotores do mesmo e todas as pessoas associadas à preparação e/ou publicação deste Whitepaper são confiáveis e de boa fé. Nem garantias ou representações são feitas pelos Promotores do Whitepaper e todas as pessoas associadas à preparação e/ou publicação deste com relação à exatidão, integridade ou adequação das informações apresentadas.

Nada neste Whitepaper deve ser considerado, e não deve conferir direitos ou soluções a você ou a qualquer de seus funcionários, credores, detentores de títulos ou outros detentores de ações ou quaisquer outras pessoas relacionadas a você ou não. Quaisquer opiniões expressas refletem o julgamento atual dos Promotores deste Whitepaper. As opiniões refletidas neste documento podem mudar sem aviso prévio e não correspondem necessariamente às

opiniões dos Promotores do Whitepaper e/ou de quaisquer pessoas associadas à preparação e/ou publicação do mesmo. Os Promotores deste Whitepaper não têm nenhuma obrigação de alterar, modificar ou atualizar este Whitepaper ou de notificar qualquer leitor ou destinatário do mesmo em caso de qualquer assunto relacionado ou declarado neste Whitepaper ou qualquer opinião, projeção, previsão ou estimativa detalhada neste documento ou subsequente mudança que o torne impreciso.

Os Promotores do Whitepaper e todas as pessoas associadas à preparação e/ou publicação deste não têm qualquer responsabilidade ou obrigação perante qualquer beneficiário pessoal (seja por negligência, distorção por negligência ou de outra forma, decorrente de qualquer declaração, opinião ou informação expressa ou implícita resultante da contenção ou derivada da omissão deste Whitepaper. Nem os Promotores nem seus conselheiros verificaram de forma independente qualquer uma das informações, incluindo as previsões, perspectivas e projeções contidas neste documento. Os Promotores do Whitepaper e todas as pessoas associadas à preparação e/ou publicação deste Whitepaper não aceitam qualquer responsabilidade que possa surgir de qualquer informação contida ou implícita neste documento.

Cada destinatário deste Whitepaper deve confiar somente em seu conhecimento, investigação, julgamento e avaliação dos assuntos que são objeto deste Whitepaper e qualquer informação que seja disponibilizada em conexão com quaisquer outras investigações

e tal destinatário deve satisfazer a si mesmo/ele mesmo quanto à exatidão e integridade de tal assunto.

Embora os Promotores do Whitepaper e todas as pessoas associadas à preparação e/ou publicação deste Whitepaper tenham tentado garantir que as declarações de fatos feitas nele sejam precisas, todas as estimativas, projeções, previsões, prospecções, expressões de opinião e outros julgamentos subjetivos contidos neste Whitepaper baseiam-se em suposições consideradas razoáveis na data deste Whitepaper nas quais elas estão contidas e não devem ser interpretadas como uma representação que as especificadas neste Whitepaper ocorrerão.

Podem ocorrer problemas e, como tal, todos os destinatários que atuam sobre o conteúdo deste Whitepaper o fazem por sua conta e risco e assumem plenamente a responsabilidade por tal ação, com a exclusão dos Promotores do Whitepaper e de todas as pessoas associadas à preparação e/ou ou publicação deste Whitepaper. Quaisquer planos, projeções ou previsões mencionadas neste Whitepaper podem não ser atingidos devido a múltiplos fatores de risco, incluindo, sem limitação, defeitos no desenvolvimento da tecnologia, exposição legal e regulatória, volatilidade do mercado, volatilidade do setor, ações corporativas ou indisponibilidade de informações completas e precisas.

O Whitepaper pode se referir a um número de hiperlinks para sites de entidades mencionadas neste documento, no entanto, a inclusão de um hyperlink não implica que os Promotores do Whitepaper e/ou quaisquer pessoas

associadas à preparação e/ou publicação deste Whitepaper endossem, recomendem ou aprovelem qualquer material na página vinculada ou acessível a partir dele. Esses sites vinculados devem ser acessados inteiramente por conta e risco do destinatário. Os Promotores do Whitepaper e/ou quaisquer pessoas associadas à preparação e/ou publicação deste Whitepaper não aceitam qualquer risco ou responsabilidade de qualquer desses materiais, nem por conseqüências de seu uso.

Este Whitepaper **NÃO É DIRIGIDO**, ou destina-se a ser distribuído ou usado por qualquer pessoa ou entidade que seja cidadã, residente ou localizada em qualquer estado, país ou outra jurisdição onde tal distribuição, publicação, disponibilidade ou uso seria contrário à lei ou à regulamentação. Em particular, este Whitepaper não é uma oferta para nenhum residente ou domiciliado dos Estados Unidos da América ou de Cingapura.

Este Whitepaper está disponível apenas em <https://sharering.network> e não pode ser distribuído, reproduzido ou transmitido a qualquer outra pessoa ou publicado, em parte ou completamente, para qualquer finalidade sem o consentimento prévio por escrito dos Promotores. A maneira de distribuir este Whitepaper pode ser restringida por lei ou regulamento em certas jurisdições. As pessoas que possuem este Whitepaper devem observar todas essas restrições.

**Ao acessar este Whitepaper, o destinatário concorda em se comprometer com as limitações acima detalhadas neste aviso legal.**

# O token utilitário do ShareRing, os desenvolvedores de uma plataforma baseada em blockchain de código aberto para a economia de compartilhamento

## Resumo

ShareRing são os desenvolvedores da blockchain ShareLedger, um "sistema de serviço inteligente" que torna muito mais fácil, em nível global, que milhões de clientes acessem e usem, **sob demanda**, uma ampla variedade de ativos dentro da economia de compartilhamento em rápido crescimento. Essa indústria recém-emergente, mas altamente fragmentada, atualmente vale mais de US\$ 100 bilhões. Prevê-se que cresça para ao menos US\$ 335 bilhões até 2025<sup>1</sup>.

O ShareRing™ mantém que pode ser a *Amazon da economia compartilhada*. Por quê? Simples - O ShareRing™ permite que você e milhões de pessoas, como você, usem um único aplicativo que lhe dá acesso a qualquer ativo disponível que você deseja alugar, emprestar ou compartilhar em qualquer lugar do mundo a qualquer momento.

**ShareRing™** incorporou uma série de elementos centrais que juntos criam o sistema de **serviço on-demand de compartilhamento inteligente**. Estes elementos são:

- Uma blockchain distribuída customizada (**ShareLedger**), que já está em desenvolvimento. O ShareLedger estará colhendo um dos desenvolvimentos mais recentes da tecnologia blockchain, ou seja, um mecanismo de token duplo. O **ShareToken** (SHR) será usado como o token utilitário da plataforma, enquanto o segundo token, **SharePay** (SHRP), será usado como a moeda dos serviços de compartilhamento. Se fôssemos pensar nisso como um carro de corrida, a analogia seria que estamos fornecendo tanto o combustível quanto o óleo necessários para operá-lo, enquanto a maioria das outras empresas e projetos blockchain simplesmente fornecem o combustível!
- Aspectos de uma plataforma comprovada e API que já estão sendo usados em todo o mundo na economia de compartilhamento.
- Um aplicativo de smartphone inteligente e integrado
- Mecanismos em desenvolvimento para criar uma rede forte e crescente de provedores e usuários

1. Fonte: <https://www.brookings.edu/research/the-current-and-future-state-of-the-sharing-economy>

# A Origem do ShareRing

---

Keaz é o gênese da qual o ShareRing nasceu.

Fundada em meados de 2013, a Keaz é líder global em soluções de compartilhamento de carros white label com escritórios na Austrália, Vietnã, Hong Kong, Estados Unidos, Nova Zelândia e planos de expansão para a Europa em 2018. Nossa tecnologia principal, o KeazACCESS, foi lançada em maio 2015 e agora gerencia e fornece acesso diário a mais de 8.000 pessoas compartilhando ativos de veículos<sup>2</sup>. O KeazACCESS é um poderoso ecossistema entregue na nuvem, permitindo que empresas, governos, organizações, comunidades e indivíduos compartilhem e acessem digitalmente ativos, bem como aprimorem os serviços de mobilidade de qualquer lugar do mundo.

O ecossistema KeazACCESS aborda três mercados globais de hiper-crescimento, que são: (i) Mobilidade de Veículos e Passageiros, (ii) Economia de Compartilhamento e (iii) Integração da Internet das Coisas (IoT). Enquanto o Keaz cresceu e provou estar resolvendo um problema do mundo real na economia compartilhada, ele ainda é apenas um ponto de partida. O mercado ainda está em sua infância e nenhuma empresa sozinha capitalizou completamente todo seu potencial.

É por isso que decidimos levar as coisas para o próximo nível.

## Sobre o ShareRing Equipe de Desenvolvimento

---

Dirigido por nosso principal desenvolvedor, Tony Doan, o dedicado e consagrado time ShareRing de engenheiros de blockchain ganhou vários prêmios relacionados ao desenvolvimento, incluindo, mais recentemente, o prestigiado 1º prêmio no Blockchain Hackathon de dezembro de 2017, no Vietnã. Atualmente, a equipe é composta por 5 experientes desenvolvedores de blockchain, em tempo integral, um gerente de projeto e um designer gráfico. Eles também estavam fortemente envolvidos no desenvolvimento inicial da API da plataforma KeazACCESS, por isso sua experiência na indústria de economia de compartilhamento e blockchain é incomparável. A equipe será expandida para 15 desenvolvedores, em tempo integral, nos próximos meses.



# O Problema

Can Você pode citar mais de cinco empresas que operam dentro da economia compartilhada? Há a AirBnB, a Uber e então você pode desenhar um espaço em branco.

Faça uma rápida pesquisa no Google e você pode se surpreender ao descobrir que existem milhares de empresas em todo o mundo que operam dentro da economia compartilhada. Elas oferecem serviços de compartilhamento, incluindo tudo, desde apartamentos, ferramentas, espaço de escritório, armazenamento, equipamentos pesados, caravanas, equipamentos de camping, carros, refeições, informações e muito mais. No entanto, isso levou a um acesso fragmentado à economia de compartilhamento geral, com serviços compartimentados que, frequentemente, variam muito na maneira como se pode fazer uso deles.

**O problema inerente em obter acesso é significativo, e os seguintes são apenas alguns dos problemas no atual estado da economia de compartilhamento:**

- Atualmente, os provedores são altamente segmentados ou operam apenas em mercados locais muito pequenos.
- Inscrever-se para estas empresas de 'economia compartilhada' é um grande problema para você. Cada um tem um método diferente para se inscrever e identificar-se para obter acesso à plataforma e aos seus "recursos".
- O método pelo qual você se certifica de ter obtido o ativo, quando, onde e na forma que deseja, é incerto e às vezes complicado.
- Se você estiver viajando e quiser usar uma dessas plataformas, muitos provedores só permitem o acesso aos residentes locais ou cobram dos viajantes internacionais em sua moeda local, gerando frustração devido às burocracias e custos adicionais envolvidos.
- Finalmente, há o problema da "confiança". Como você sabe que a empresa ou indivíduo é ético e legítimo? Que recurso você tem se algo der errado? E quanto ao banco de dados, ele é seguro, sua privacidade é protegida, ainda estará online amanhã? A confiança é de fundamental importância quando se trata de compartilhamento de ativos pertencentes a terceiros ou serviços oferecidos por estes, por isso estabelecemos uma missão singular: devolver a confiança onde ela pertence.



# A Solução

O ShareRing™ não apenas fornece a solução para esses problemas, como também oferece benefícios adicionais. A blockchain do ShareLedger é um componente essencial disso, pois permite o **acesso universal** a todos os ativos conectados ao sistema inteligente ShareRing™.



Quatro anos atrás, os fundadores da Keaz Limited conceberam a ideia de um indivíduo ou organização usando apenas um **único aplicativo** para acessar **qualquer** tipo de ativo em qualquer lugar e a qualquer momento para alugar, emprestar ou compartilhar. No entanto, na época, a tarefa de criar um aplicativo com acesso universal parecia insuperável devido aos limites tecnológicos presentes à época. Portanto, os fundadores da Keaz concentraram seus esforços em se tornar a plataforma número 1 para compartilhamento de veículos em todo o mundo. Isso eles fizeram com sucesso ressonante.

Agora, com a introdução e a escala global da tecnologia blockchain, a equipe da Keaz está certa de que pode resolver os problemas que contêm a economia global de compartilhamento, além de trazer à fruição à visão inicial que os fundadores tinham quatro anos atrás. A resposta é ShareRing™.

# Por que escolher a Economia de Compartilhamento?

A Oxford define a Economia de Compartilhamento como *um sistema econômico no qual ativos ou serviços são compartilhados entre particulares (gratuitos ou pagos)*, normalmente por meio da Internet. É uma economia construída sobre colaboração e confiança.

Escolhemos continuar a desenvolver e focar na economia de compartilhamento porque:

- Reduz as pegadas globais, oferecendo maior sustentabilidade social.
- Está em sua infância - *A Airbnb foi fundada apenas em 2008 e a Uber em 2009!*
- É multifacetado e tem muitos segmentos de mercado.
- Tem um alcance global.
- Está experienciando um rápido crescimento.
- Possui múltiplas características acerca da identificação de ativos, identidade e segurança que se adequam perfeitamente à nossa plataforma blockchain.
- Possui vários benefícios para provedores e usuários de ativos.

# Áreas de Aplicação do ShareRing

Abaixo estão apenas alguns exemplos de áreas onde o ShareRing™ será utilizado. A ShareLedger, a plataforma baseada em nosso conceito original do KeazACCESS, está sendo desenvolvida de forma a permitir o compartilhamento de praticamente qualquer recurso, conforme descrito na lista a seguir:



## Transporte

O ShareLedger pode ser usado para o aluguel de carros, caminhões, scooters, reboques e até veículos pesados.

## Entregadores

Usando o ShareLedger para facilitar a reserva e o pagamento de entregadores.

## Agricultura

Compartilhamento de jardim, troca de sementes, realocação de abelhas, etc.

## Finanças

Empréstimo peer-to-peer.

## Comida

Banco de alimentos, jantar social.

## Viagem

Tours, grupos compartilhados de turismo

## Imobiliária

Airbnb, co-housing, co-living, Couchsurfing, espaço de escritório compartilhado, troca de casa.

## Tempo

Trabalho, co-working, freelancing.

## Ativos

Troca de livros, troca de roupas, propriedade fracionada, freecycling, bibliotecas de brinquedos.

## Transportes

Compartilhamento de carros, compartilhamento de caronas, car-pooling, compartilhamento de bicicletas, empresa de entregas, couriers

E muito mais!

# Recursos e benefícios que a plataforma blockchain ShareLedger fornecerá sobre plataformas tradicionais de compartilhamento de hospedagem em nuvem/servidor

- Validação de transação de "compartilhamento" rápida e fácil.
- Registros imutáveis de dados.
- Atributos adicionais podem ser adicionados a uma conta, como confirmação de ID, histórico de locação, propriedade de ativos, etc.
- O SharePay (SHRP) é usado pelos clientes para pagar pelo aluguel de ativos. O ShareToken (SHR) é usado pelos provedores para pagar por seu acesso à blockchain ShareLedger, incluindo a adição de ativos, aluguel de ativos, adição de atributos, adição de contratos inteligentes e outros recursos.
- A Um provedor pode ganhar SharePay alugando seus ativos (por exemplo, um carro) e, em seguida, usar esses tokens, por exemplo, para alugar um apartamento, graças à aplicação multi-setorial.
- Ganhe tokens adicionais hospedando um node.
- "Regras" personalizadas podem ser adicionadas a recursos ou carteiras para permitir vários cenários de "compartilhamento".



# A Plataforma Blockchain ShareLedger

Ao desenvolver a plataforma blockchain ShareLedger, a equipe de desenvolvimento aproveitará a experiência e a propriedade intelectual registrada da já existente estrutura do KeazACCESS, movendo os componentes relevantes para uma blockchain recém-projetada, bem como a ampla experiência da equipe na tecnologia blockchain em geral.

A blockchain do ShareLedger será um ledger de token duplo. A razão pela qual escolhemos este modelo para o nosso sistema é a de assegurar um serviço contínuo e estável, com o preço para o uso de tal serviço determinado por um período indefinido de tempo.

O ShareLedger consistirá nos seguintes elementos primários:

**SharePay (SHRP)** – SharePay é a moeda base que permitirá aos usuários da plataforma ShareRing pagar pelo uso de ativos de terceiros.

**ShareToken (SHR)** – ShareToken é o token utilitário digital que direciona as transações de compartilhamento a serem gravadas no ledger do ShareRing, que é gerenciado pela plataforma ShareRing.

**Conta** – Esta será uma conta padrão, sendo essa conta representada por um endereço de 24 bytes. A conta possuirá 4 campos gerais:

- **SHRP** – Saldo do token **SharePay**
- **SHR** – Saldo do **ShareToken**
- **ASSETS** – vinculado/de propriedade da conta (veja abaixo a definição de um ativo)
- **ATRIBUTOS** – Quaisquer atributos adicionais associados a esta conta. Esses atributos podem ser atualizados ou adicionados pelos provedores Economia de Compartilhamento que utilizam o ledger, como os cheques de identidade das empresas de locação. Esses atributos podem ser "globais" (por exemplo, utilizados por qualquer provedor de compartilhamento) ou "locais" (por exemplo, utilizados por um provedor de compartilhamento específico).

**Ativos** – Um ativo representa um ativo tangível no mundo real ou digital que está sendo compartilhado, como um carro, uma casa, maquinário industrial, um e-book e assim por diante.

**Contratos Inteligentes** – Semelhante a várias outras plataformas blockchain, como Ethereum e NEO, a blockchain ShareLedger contará com contratos inteligentes altamente personalizáveis. Esses contratos inteligentes permitirão aplicativos autônomos descentralizados serem anexados a um ativo e/ou conta. Todo contrato inteligente será estar de acordo com a completude Turing, o que significa que terá a capacidade de implementar uma lógica sofisticada para gerenciar o compartilhamento dos ativos. Os contratos inteligentes serão testados e revisados pelo ShareRing em uma sandbox, bem como auditados por respeitáveis auditores de código terceiros, antes da implementação.





# A Utilidade do ShareRing

## Contas

A carteira do ShareLedger será uma carteira leve, escrita em Javascript. Ela se conectará aos nodes remotos via RPC para acessar a blockchain. Como ela não hospedará uma cópia da blockchain, o tamanho do download da carteira será de apenas alguns kilobytes e será uma carteira a ser aberta no navegador, que pode ser utilizada em PCs e smartphones.

A Carteira conterá todas as funções padrão de uma carteira, incluindo:

- Visualizar os saldos do ShareToken e do SharePay
- Transferir ShareToken e SharePay para outra carteira
- Comprar ShareToken
- Visualizar o histórico de transações
- Visualizar os ativos emprestados

A carteira ShareRing será projetada para ser tão empolgante, fácil de usar e multifuncional quanto possível.

## Ativos

Os ativos representados serão tokenizados para que possam ser movidos para um endereço de uma carteira. Um ativo terá a capacidade de ter um contrato inteligente predefinido associado a ele, que conterá regras específicas. Isso pode incluir regras como movimentações "temporárias" de carteira, níveis de propriedade e restrições sobre o tipo de conta que pode ser movido, baseadas nos "atributos" associados à conta. A personalização desses recursos estará disponível para desenvolvedores e provedores de serviços de economia de compartilhamento. **Atributos** também podem ser adicionados aos ativos, que são particulares àqueles ativos em si, como:

- Tipo de ativo
- Número de rodas

- Cor
- Número de camas
- Quartos
- Localização

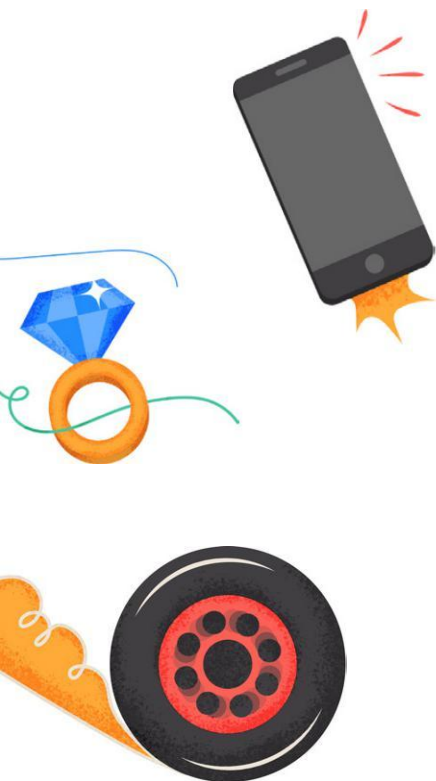
Inicialmente, os contratos inteligentes associados a um ativo serão predefinidos e os fornecedores terão apenas a capacidade de alterar as variáveis associadas ao contrato inteligente. Posteriormente, um kit de ferramentas será fornecido para a criação de contratos inteligentes personalizados.

## Consenso Proof-of-Stake

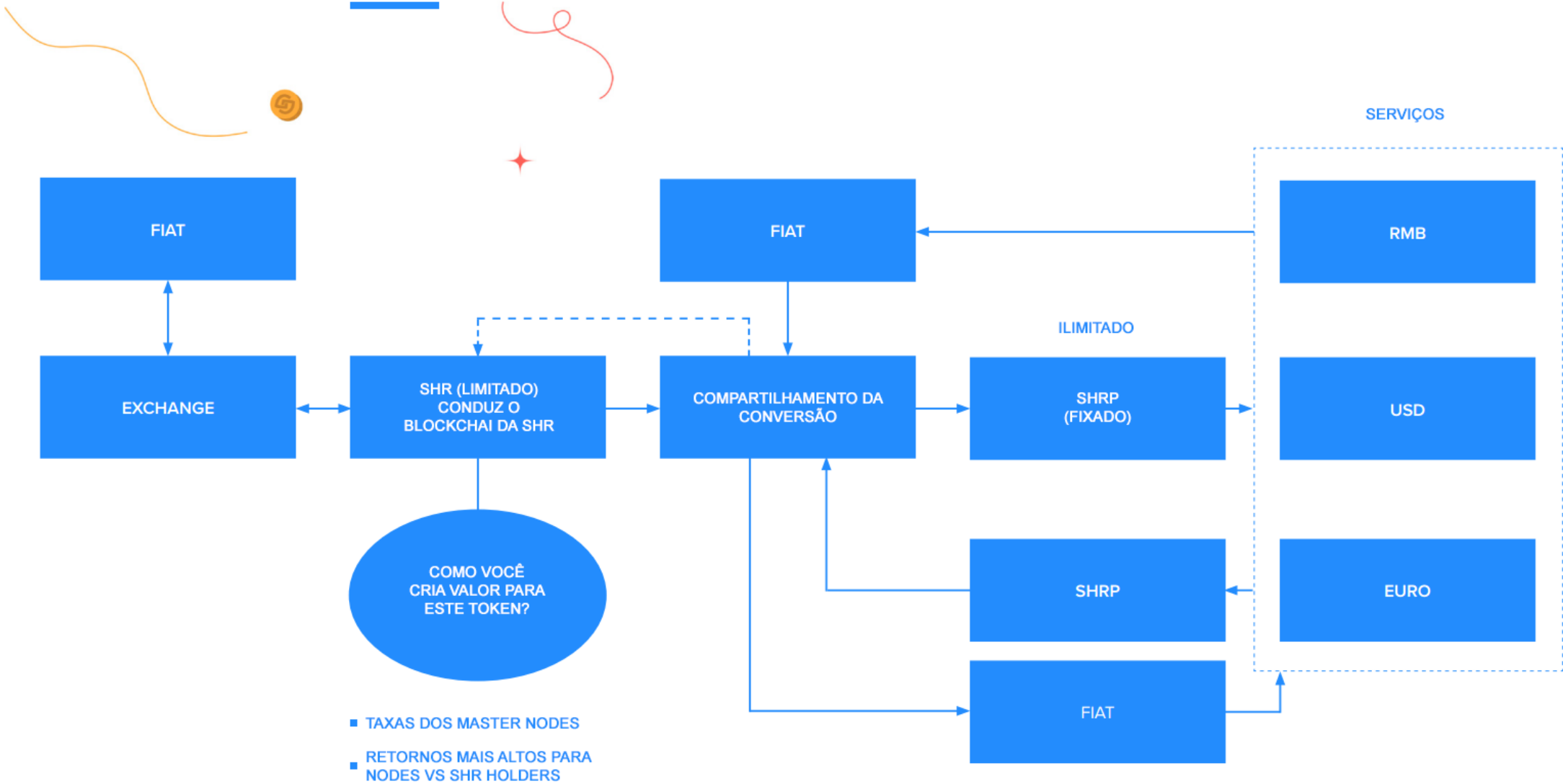
Escolhemos o já conhecido protocolo Leased Proof-of-Stake, como o algoritmo de consenso para o ShareLedger. Essa escolha é baseada nos benefícios de praticidade e segurança evidentes na plataforma Waves. É também muito mais rentável do que o Proof-of-Work (PoW), e não sofrerá com os problemas atuais que o Bitcoin e outras criptomoedas que fazem uso do PoW estão enfrentando, como escalabilidade e consumo de eletricidade.

O protocolo Leased Proof-of-Stake é uma variação aprimorada do protocolo "vanilla-proof-of-stake" que elimina suas falhas de segurança, como a falha de consenso e o problema de gasto duplo. É um sistema de arquitetura de dois níveis que consiste em nodes completos e nodes leves. Nodes completos formarão o backbone da rede ShareLedger e a funcionalidade de leasing de nodes leves o fortalecerá. Ao reduzir o número de nodes qualificados para adicionar o próximo bloco à blockchain, os tempos de transação serão reduzidos e o rendimento geral da transação será incrementado. Um usuário com um node leve poderá colocar seus tokens em um node completo de sua escolha e participar do consenso. Eles também serão livres para cancelar seu arrendamento a qualquer momento, pois não há contratos ou períodos de congelamento. Quanto mais tokens foram acumulados em um node completo, maior a probabilidade que o node terá na produção do próximo bloco. Como a recompensa é dada com base no número total de tokens acumulados no node completo, sempre haverá um trade-off entre o tamanho do node completo e a porcentagem da recompensa.

Como um usuário comum da plataforma, você não precisará ter conhecimento técnico sobre como configurar um node, nem terá que baixar a blockchain completa para acumular seus tokens. Somente um usuário que configura um node completo será obrigado a fazer isso, tornando mais simples do que nunca para os usuários ganharem uma recompensa por suportar a plataforma.

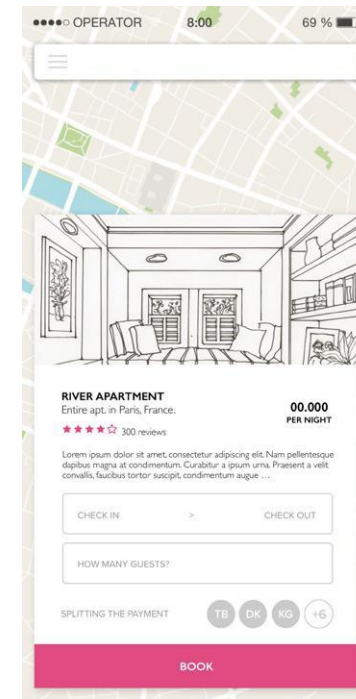
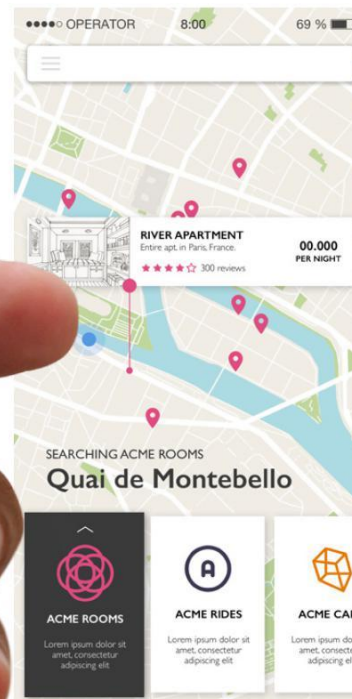
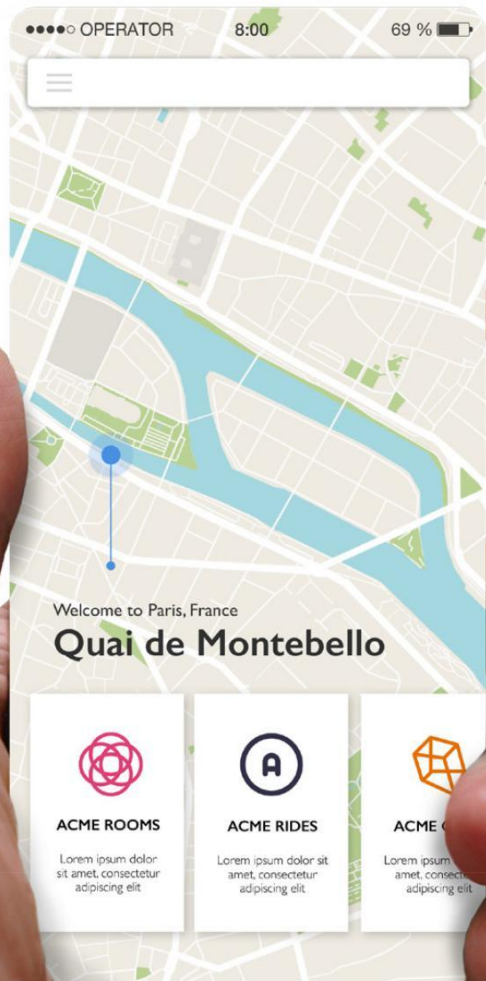


# Visão Simplista



# O Aplicativo ShareRing

Está sendo desenvolvido um aplicativo "ShareRing" universal que permitirá a qualquer pessoa ver e usar facilmente qualquer serviço de compartilhamento. Cada parceiro terá a opção de desenvolver "mini" aplicativos no aplicativo ShareRing, que terá funcionalidades específicas para esse parceiro. O aplicativo utilizará serviços baseados em geolocalização para exibir os serviços ShareRing que estão próximos.



A aparência final do aplicativo pode mudar conforme o andamento do desenvolvimento.

# Taxas de Transação ShareRing

A maioria das transações, com exceção da troca de SharePay por ShareToken, entre carteiras na blockchain do ShareLedger, incorrerá em uma pequena taxa de transação paga pelos provedores no ShareToken (SHR). Essa taxa reduzirá com o tempo, inversamente proporcional à demanda atual de tokens SHR. Os SHR serão, então, distribuídos entre as partes interessadas de acordo com a tabela na seção "Distribuição de Transações" deste documento.

Conforme detalhado anteriormente, o ShareLedger utiliza uma plataforma de token duplo que separa o utilitário e a moeda em dois tokens distintos. O SHR opera como o token utilitário da plataforma e o SHRP se torna a "moeda" da blockchain. Isto tem uma série de benefícios:

- Usuários comerciais/individuais da blockchain do ShareLedger não precisam passar pelo esforço de comprar a criptomoeda SHR em uma exchange para poder usar o ecossistema ShareRing.
- Flutuações de preço para usuários da blockchain serão evitadas.
- Os usuários podem usar seu cartão de crédito para acessar o ecossistema ShareRing.
- Nenhum conhecimento de blockchain/criptomoedas é necessário para utilizar o ecossistema ShareRing.

## Distribuição das Taxas de Transação

Como indicado acima, quando uma taxa de transação é incorrida, ela será distribuída de maneira a permitir que os detentores dos tokens e partes interessadas recebam uma recompensa por cada transação. As taxas de transação são cobradas dos provedores de compartilhamento em SHR.

A distribuição das taxas de transação será a seguinte:

50% - será distribuído entre os detentores de masternodes que hospedam um node ativo na blockchain naquele momento. A distribuição será baseada

em um cálculo do total armazenado e do tempo total de funcionamento contínuo do node.

50% - será fornecido a ShareRing Ltd para distribuição aos membros da equipe, fornecedores e desenvolvedores que contribuirão continuamente para o ecossistema Share-Ring em geral, bem como os sistemas que serão integrados ao ShareLedger, como APIs de terceiros desenvolvidas para a blockchain. O SHR será distribuído aos desenvolvedores por meio de programas de incubadora ou pagamentos para desenvolvedores.

## Exemplo de taxas e obtenção de TOKEN SHR

A RENT4ME LTD., Uma pequena start-up com 100 veículos de aluguel, desenvolve uma interface de usuário para o Compartilhamento de Carros e integra-a à plataforma ShareRing. Isso permite que eles escalem, automatizem seus processos, aumentem sua segurança/confiança e tenham exposição a um público mais amplo.

### ETAPAS:

Depois que sua interface de usuário estiver completa, a RENT4ME adiciona 100 carros como ativos à plataforma. A taxa de transação única para adicionar cada carro é de 5.0 SHR.

A RENT4ME, em seguida, adiciona 14 atributos personalizados para cada um dos 100 carros (VIN, REGO, Política de Locação, Custo de Locação, etc) a 0,80 SHR por atributo.

A RENT4ME, em seguida, começa a alugar os veículos. Eles têm uma média de 8 transações por dia, por veículo (aluguel e devolução) a 1 SHR por transação.

TOTAL DE TAXAS DE TRANSAÇÃO PAGAS POR MÊS PELA RENT4ME LTD. PARA UTILIZAR A BLOCKCHAIN SHARETOKEN:

### TAXA DE TRANSAÇÃO:

$$100 \times 5 = 500 \text{ SHR}$$

$$100 \times (14 \times 0.08) = 1120 \text{ SHR}$$

$$8 \times 100 \times 1 = 800 \text{ SHR por dia} \\ (24333 \text{ SHR/mês})$$

**25953 SHR no mês 1**  
**e 24333 SHR por mês.**

## Meta inicial de taxa de transação de SHR

Se pegarmos a receita da transação acima para a RENT4ME LTD e expandi-la para corresponder à base de clientes existente da Keaz, predominantemente organizações de compartilhamento de carros, então a receita de transação inicial esperada para a ShareRing poderia ser de 750.000 SHR por mês. Usando o primeiro exemplo acima, isso resultaria em um lucro mensal de 720.468,88 SHR, o que significa que a porcentagem de overhead é de apenas 3,37%.

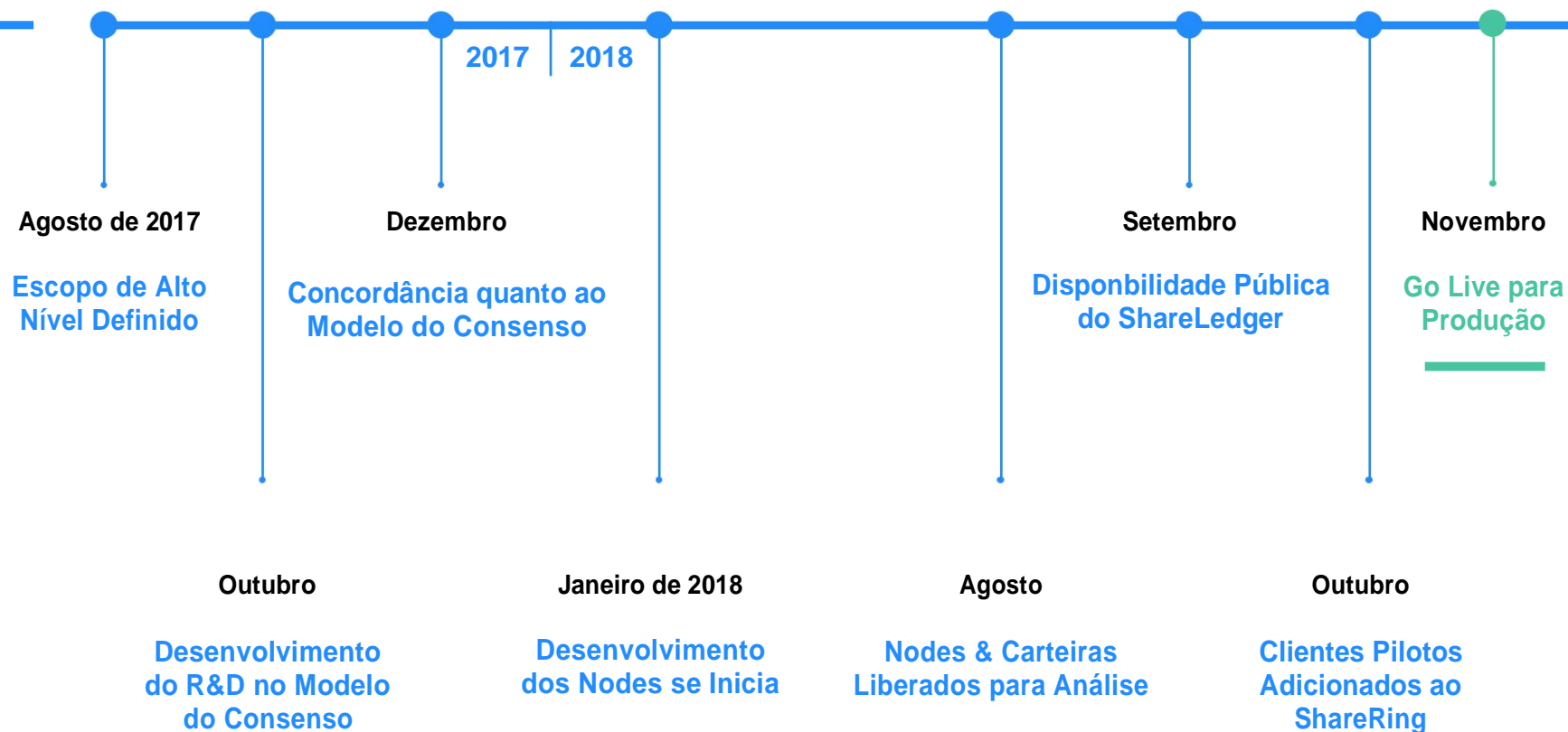
Muito longe dos cortes exorbitantes de plataformas atuais localizadas e centralizadas.

## Meta de 2 Anos

Com base nas projeções, esperamos que, em 24 meses, haja ao menos 1.000.000 de ativos no ecossistema ShareRing com uma taxa média de transação de 20 SHR por mês. Essa previsão é baseada em nossas projeções de tipos de ativos e padrões de uso, graças à nossa ampla experiência na Economia de Compartilhamento.



# Cronograma de Desenvolvimento



# Venda de Tokens

## Termos de Emissão

---

O token SHR será emitido na blockchain do Ethereum usando um padrão de token ERC20.

- Evento de Pré-Compartilhamento de Tokens (Pré-TSE) – Fevereiro 2018
- Término do Pré-TSE – Março 2018
- Compartilhamento de Tokens (TSE) – Maio 2018

Pretendemos vender os tokens SHR por meio de uma White List, com um processo de verificação KYC ("conhecer o seu cliente") para todas as contribuições.

O Sharing também realizará diversas competições e eventos em conjunto com nossos parceiros, incluindo um Token Hunt e competições específicas para cada país.

*Nota: SHRP não estará disponível para venda através do Evento de Compartilhamento de Tokens.*

## Níveis de Contribuição

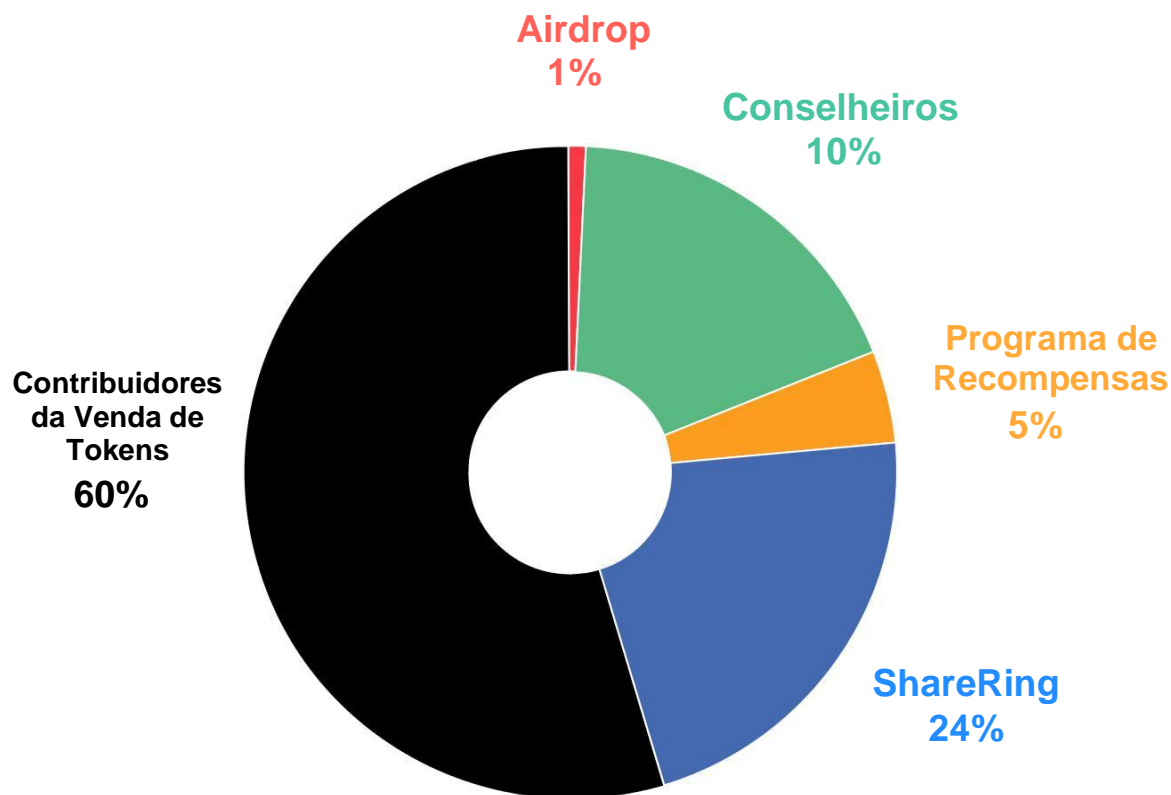
Um total de 4.000.000.000 (quatro bilhões) de tokens serão emitidos, com um hard cap de US\$ 48.000.000. As taxas de câmbio serão fixadas a cada segunda-feira às 12h UTC. Os níveis para cada período de venda são descritos abaixo:

- Pré-TSE – 1 SHR = US\$0.01 (US\$25.000.000 com 50% de desconto) – 2.500.000.000 tokens SHR
- TSE – 1 SHR = \$0.02 (\$20.000.000 sem desconto) – 1.000.000.000 de tokens SHR

*Nota: A contribuição mínima para participantes da pré-venda será de US\$ 150.000. Para proteger contra um "pump and dump", os participantes de pré-venda terão seus tokens bloqueados por um período máximo de 3 meses a partir do final do evento de venda de tokens.*

# Alocação de Tokens

Após a conclusão do período de vendas, os Tokens SHR serão distribuídos da seguinte forma:



# Alocação dos Fundos

Todos os fundos mantidos em criptomoedas pelo tesouro do ShareRing serão auditáveis pelo público, já que o endereço público das carteiras de criptomoedas será publicado no site do ShareRing. Uma explicação de qualquer despesa importante também será listada publicamente no site do ShareRing. Os fundos serão alocados da seguinte forma. Um orçamento completo será apresentado durante a venda principal da ICO:

- 30% alocado para o desenvolvimento da rede principal, incluindo a integração do KeazACCESS como o primeiro "cliente" a ser integrado à ShareLedger.
- 10% alocado para revisões externas e validação da tecnologia por consultores e auditores terceirizados.
- 30% alocado para a criação de "incubadoras" e bônus que começarão a funcionar em integrações de produtos de terceiros com a plataforma.
- 20% alocado para marketing global e promoções.
- 10% para fundos de contingência



# A Equipe Principal do ShareRing

**Tim Bos**



**CEO**

Tim é um experiente engenheiro de blockchain e empresário que fundou diversas empresas de economia compartilhada bem-sucedidas e relacionadas à IoT, incluindo a plataforma global de compartilhamento de carros Keaz, que tem escritórios na Austrália, Hong Kong, Vietnã e EUA.

Antes disso, ele ocupou cargos seniores em diversas organizações amplamente reconhecidas e respeitadas, incluindo como Gerente de Programas da Avanade Australia (uma joint venture da Microsoft e da Accenture), como Diretor Associado da Barclays Capital, Gerente de Projetos da GE Capital, Gerente de Infra-estrutura de TI na Atari - Melbourne House e Consultor Principal na Software Spectrum.

**Rohan LePage**



**COO**

Um gerente de negócios altamente competente, a experiência de Rohan em análise on-line abrange muitos anos. Ele é muito procurado nesta esfera, com uma reputação de renome que fala por si. Com um forte histórico em grandes empresas automotivas, equipamentos de fábrica e marcas de comércio eletrônico. O conhecimento de Rohan no espaço de aluguel (compartilhamento) é exemplar. Seu grande interesse em tecnologia e hardware de mineração de criptomoedas o levou a se tornar um especialista nesse campo, do qual ele obteve grande experiência desde a instalação de uma fazenda de mineração própria em 2015.

**Neville Christie**



**Diretor de Investimento**

Como membro cinza da equipe ShareRing e nosso Diretor de Investimentos, a carreira de Neville Christie cobriu uma ampla gama de setores e funções. Em vários momentos, Neville atuou como presidente, facilitador, inovador, empreendedor, mentor de negócios, banqueiro de risco, presidente de conselhos estratégicos de inovação e futurista.

Em todos os casos, sua principal função tem sido direcionar pessoas excepcionais, tecnologias disruptivas, startups e empresas maduras a se tornarem mais inovadoras e impactantes em escala, sem sacrificar a autenticidade da "alma" ou do bem-estar total, das empresas ou os indivíduos que as lideram.

O forte foco de Neville no contínuo sucesso do ShareRing é parte de seu interesse constante em dois tipos especiais de projetos - aqueles que adicionam ao menos US\$ 100 milhões de valor ao mundo, e aqueles que melhoram positivamente o bem-estar de ao menos 1 milhão de pessoas em todo o mundo. O ShareRing se encaixa admiravelmente neste perfil.

**Peter David**



**Diretor Não-Executivo**

Peter tem uma longa experiência em todos os aspectos das empresas de tecnologia global em crescimento. Como CEO, COO ou gerente geral, ele liderou várias startups para gerar uma receita total de mais de US\$ 300 milhões. Em 2013 ele fundou a Keaz com Tim Bos e atualmente atua como CEO da empresa.

Antes de Keaz, Peter ocupou muitos cargos de gestão em empresas privadas e de capital aberto. Mais recentemente, ele foi o GM da Pronto, gerenciando uma equipe de ERP de 71 funcionários.

Peter cresceu em Palo Alto e estudou seu MBA na Santa Clara University's Leavey Business School.

**Jane Sadler-Kidd**



**Diretora Não-Executiva**

Acionista fundadora da Keaz e da ShareRing, Jane fornece supervisão financeira, orçamento e previsão financeira de apoio à equipe executiva. Como FCA, sua carreira a levou de parceira de auditoria, com uma prática de contabilidade no Reino Unido, através de consultoria em finanças corporativas e gestão interina em nível de diretoria, com foco atual em gerenciamento mais amplo em mudanças e desenvolvimento organizacional.

Com experiência trabalhando no Reino Unido, Rússia, Oriente Médio e Ásia, ela traz uma compreensão clara de ambos os desafios financeiros e organizacionais enfrentados por um negócio em rápido crescimento operando em um ambiente global e a necessidade de estabelecer práticas financeiras robustas, para rastrear e administrar os recursos de forma eficaz, a fim de apoiar o rápido crescimento planejado.

# A Equipe de Conselheiros do ShareRing

**Adrian McCullagh**



Adrian é advogado há 30 anos, tendo se concentrado nas leis de TI e nas leis de segurança de TI. Atualmente, ele está assessorando a tecnologia Blockchain e seu impacto legal e está trabalhando em 6 ICOs em várias jurisdições.

Diretor do ODMOB Lawyers, especializado em consultoria jurídica de alta tecnologia.

**Christopher Emms**



Christopher é um empreendedor em série com vasta experiência em trabalho com Startups e Ventures. Tendo trabalhado em cargos de alto nível em algumas das Startups mais empolgantes de tecnologia da Europa, em todo o Reino Unido e Berlim, onde ele foi apresentado pela primeira vez à Blockchain, especialmente no espaço da Fintech. Christopher aconselha negócios em ecossistemas Blockchain, requisitos regulatórios, Estruturação e Avaliações de Whitepapers, Planos de Negócios, Projeto de Tokens e Arquitetura.

**Jonathan Galea**



A considerável experiência de Jonathan no setor de blockchain varia desde um estudo minucioso sobre o desenvolvimento da regulamentação na área até a experiência prática nos aspectos técnicos e econômicos das criptomoedas, um dos usos mais amplamente adotados da blockchain até o momento. A tese de Doutorado em Direito de Jonathan foi intitulada “O Efeito da Bitcoin na Lei de Lavagem de Dinheiro” e, sendo concluída em maio de 2015, foi uma das primeiras teses jurídicas sobre o assunto. Ele acompanha os desenvolvimentos na área há quatro anos e, além disso, também participou como orador principal em diversas conferências, tanto em Malta como no exterior, cobrindo seus aspectos legais, técnicos e econômicos.

**Anna Melton**



Anna é uma evangelista de criptomoedas e uma consultora de marketing e relações públicas altamente experiente, com extensa experiência em indústrias rápidas e dinâmicas, incluindo empresas de Fintech, Jogos, Blue Chip e Festivais Internacionais de Música. Anna aconselha e supervisiona toda a estratégia de marketing e comunicação da ICO ou da Venda de Tokens e o programa Roadshow para clientes da TokenKey, juntamente com sua equipe interna e parcerias estratégicas.

**OBRIGADO**

