

**W12**

Secure  
ICO marketplace

W12.io

**W12**

**Plataforma ICO 2.0**

Whitepaper em Português v.1.0, 7 de Junho de 2018



**W12** é uma plataforma de nova geração para uma ICO segura, na qual os investidores ganham controle total sobre os recursos captados pelos projetos. Aqui, os projetos podem atrair financiamento sem custos iniciais ou especialização técnica especial.

# Conteúdo

<b>Bem vindo a ICO 2.0!</b>	<b>5</b>
<b>Introdução</b>	<b>6</b>
Principais Vantagens da W12	6
Descentralização, Blockchain, Criptomoedas e ICOs	7
Lucratividade do Investimento em Criptomoedas e ICOs	8
Mercado de ICO	10
Visão de Desenvolvimento de Mercado de ICO	13
<b>Problemas do Mercado de ICO e Sua Solução</b>	<b>14</b>
Problemas de Investidores e suas soluções	14
Problemas e Soluções de Projetos ICO	16
<b>Protocolo Blockchain W12</b>	<b>17</b>
Vantagens da Plataforma e Protocolo Blockchain da W12	18
Operação da Plataforma e Algoritmo do Protocolo Blockchain da W12	22
<b>Token W12</b>	<b>24</b>
Funcionalidade do Token W12	24
Fatores Afetando o Incremento de Demanda pela W12	25
<b>Camadas da Plataforma W12</b>	<b>28</b>
Projeto Marketplace	28
Conteúdo e Sistema de Recompensa do Usuário	28
Exchange Descentralizada	28

Contas PAMM	29
<b>Venda do token W12</b>	<b>30</b>
Geral	31
Cronometragem, Valor do Tokn e Hard Cap da Crowdsale	33
Contrato Inteligente da W12	33
Cancelamentos e Reembolsos	34
<b>Roadmap da W12</b>	<b>34</b>
Aloc. de Orç. Dep. do montante arrecadado durante a Pré-Venda e Crowdsale dos tokens W12	37
<b>Modelo de Negócio da W12</b>	<b>37</b>
Principais Fontes de Renda	37
Receita Projetada	39
Atraindo Investidores e Projetos	39
<b>Framework jurídico para as atividades</b>	<b>40</b>
<b>Termos and Condições</b>	<b>41</b>
<b>Nossa Equipe</b>	<b>43</b>
<b>Conselheiros</b>	<b>46</b>

**“Hoje, novas tecnologias estão mudando os mercados financeiros e as formas tradicionais de levantar capital diante de nossos olhos. A tecnologia Blockchain está fornecendo uma oportunidade para criar ativos digitais seguros e descentralizados. Ao mesmo tempo, é o principal condutor da economia moderna. Em breve, bilhões de ativos serão convertidos e integrados a essa rede financeira aberta.**

Como a velocidade do desenvolvimento do mercado de criptomoedas continua a superar as expectativas, existe a necessidade de uma infra-estrutura confiável e conveniente, que reduza os riscos e aumente a rentabilidade da aquisição de projetos na fase inicial. A plataforma W12 procura possibilitar que um projeto atraia recursos com facilidade, sem um custo inicial e sem nenhum conhecimento técnico especial. Esses grandes desafios são respondidos pela plataforma W12.

Andrey Granovsky e Oleg Sharpaty, Fundadores da W12

**Bem-vindo a ICO 2.0!**

# Introdução

**A missão da W12:** tornar o investimento em empresas o mais simples, seguro e lucrativo possível para os investidores e fornecer um ambiente para projetos em que o caminho do conceito para o negócio lucrativo seja o mais curto e simples possível.

**A visão da W12:** tornar-se a maior plataforma global que mudará as formas centralizadas estabelecidas de atrair financiamento pelas empresas - atualmente limitada por estruturas geográficas e políticas - e fornecerá a cada investidor no mundo a mudança para ajudar a construir um mundo global futuro.

## Principais Vantagens da W12

- Aumenta em mais de dez vezes o rendimento inicial do investimento em projetos através da compra de tokens e reduz os riscos para os investidores.
- Permite que os investidores recebam até 95% de seu investimento de volta se os projetos não forem realizados.
- Oferece a possibilidade de limitar a venda de tokens por investidores em estágios iniciais nas exchanges.
- Proporciona a possibilidade de limitar a venda de tokens por investidores em estágio inicial nas exchanges imediatamente após o término da ICO, evitando um crash em seu preço (o projeto deve ativar a função Token Hold).
- Simplifica a escolha de projetos do investidor privado e permite a transferência de fundos para profissionais de gestão de confiança para opções de renda passiva.
- Permite que os projetos atraiam rapidamente financiamento sem custos iniciais ou qualquer expertise técnico especial.
- Cria uma infraestrutura para a descentralização do capital e estabelece um novo padrão para investimento seguro em projetos.

# Descentralização, Blockchain, Criptomoedas e ICOs

A tecnologia Blockchain (ledger distribuído) dá à humanidade oportunidades sem precedentes para o desenvolvimento econômico, ao:

- Eliminar a necessidade de confiar em qualquer uma das partes;
- Descentralizar os dados;
- Proteger ativos digitais;
- Acabar com intermediários;
- Automatizar os processos, minimizar as taxas e facilitar a execução de contratos inteligentes

Uma das aplicações mais vibrantes da tecnologia blockchain foi a criação das criptomoedas, incluindo o Bitcoin, por exemplo. Tentativas de criar moedas não-estatais eram comuns muito antes do advento da tecnologia blockchain, mas elas não eram amplamente utilizadas, pois tinham falta de confiança e estavam sob o controle total do emissor.

Ao contrário das moedas tradicionais "centralizadas", as criptomoedas tornaram-se populares porque:

- elas têm emissão limitada (que é assegurada pela tecnologia blockchain)
- eles são protegidos criptograficamente
- é impossível limitar o volume de negócios
- todas as transferências são registradas em um registro aberto, e todos podem ver o fluxo dos fundos.

O modelo para atrair financiamento por meio de uma ICO foi inventado por desenvolvedores que precisavam de recursos para criar criptomoedas. Eles venderam uma parte das criptomoedas ainda a serem criadas para uma ampla gama de pessoas e gastaram os fundos arrecadados em desenvolvimento adicional. Em termos de atrair um grande número de investidores, as ICOs lembram um IPO (Oferta Pública Inicial), daí o nome.

Agora, o termo ICO é entendido como a venda de tokens (ativos digitais protegidos criptograficamente) para o objetivo de levantar fundos para o financiamento de projetos. A maioria dos tokens está sendo emitida atualmente na blockchain do Ethereum (uma plataforma para criar serviços on-line descentralizados que usam contratos inteligentes). A plataforma Ethereum possibilita a criação de um contrato inteligente que emitirá tokens usando qualquer lógica necessária.

Um token pode ser:

- uma garantia (por exemplo, ação ou obrigação) equivalente a um token de um produto (dá o direito de trocar um token por um produto ou serviço)
- um token de um produto (dá o direito de trocar um token por um produto ou serviço)
- um token utilitário (que possui funcionalidade dentro de um sistema)
- criptomoeda (um meio de pagamento)

Tipicamente, a emissão de tokens é limitada e esses tokens são “vinculados” a um dos parâmetros do projeto (por exemplo, lucros). À medida que esse valor de parâmetro aumenta, o mesmo acontece com o valor do token, tornando-o atraente para os investidores.

Agora, toda empresa tem capacidade técnica para emitir seus próprios tokens com o objetivo de levantar fundos de um grande número de investidores de maneira descentralizada, enquanto os direitos de qualquer ativo podem ser privatizados. Isso abre novos caminhos para o desenvolvimento da economia digital..

## Lucratividade do Investimento em Criptomoedas e ICOs

### Lucratividade do Investimento em Criptomoedas

De acordo com a CoinMarketCap<sup>1</sup>, a capitalização de mercado total de todas as criptomoedas aumentou em mais de quarenta vezes no ano passado, alcançando um total de mais de US\$ 600.000.000::



Por exemplo, se um investidor comprasse Bitcoins por US\$ 1.000 em 8 de dezembro de 2016 e os vendesse um ano depois, eles teriam ganho mais de US\$ 22.000.

### Bitcoin Gráficos



Aumento na taxa do BTC<sup>2</sup> de 08 de dezembro de 2016 a 08 de dezembro de 2017

A economia digital inovadora baseada no uso de criptomoedas está penetrando ativamente em nossas vidas. Com muitos países implementando leis relacionadas a criptomoedas, não é de surpreender que agora você possa utilizar o Bitcoin para liquidar uma conta em uma loja no Japão, ou até mesmo usá-lo para pagar seus impostos na Suíça.

Apesar de seu rápido crescimento, o mercado de criptomoedas está apenas no início de sua jornada. De acordo com a mais recente pesquisa de criptomoedas<sup>3</sup> realizada com a ajuda de ex-funcionários da McKinsey e do Deutsche Bank, a capitalização total de toda as criptomoedas pode chegar a US\$ 5 trilhões até o ano de 2025.

O capital de criptomoedas tem razões objetivas para ter crescido. Em 2017, seu volume foi de 5% do valor de todo o ouro extraído no mundo<sup>4</sup>. Levando em consideração a alta lucratividade do investimento em conjuntos digitais e a transparência das operações blockchain, é extremamente provável que mais pessoas se voltem para manter suas economias em criptomoedas no futuro. Além disso, pode-se afirmar com segurança que, no futuro, a maioria dos pagamentos será enviada utilizando ascriptomoedas, devido às taxas mínimas de transação que oferece aos usuários.

### Lucratividade de Investimentos em ICOs

Quando comparado com os investimentos em Bitcoin, as ICOs geram muito mais lucro, em média. Por exemplo, para cada US\$ 1.000 investidos em uma ICO de criptomoeda baseada no Ethereum, um investidor poderia esperar ganhar mais de US\$ 140.000 após o lançamento da dela.

#### Ethereum Gráficos



Aumento do valor do ETH<sup>1</sup> após a ICO

Dito isso, a ICO do Ethereum não foi a mais lucrativa de todos os tempos. O número de tokens que mostraram retornos excessivos após a ICO chega às centenas. Estas são as 8 maiores ICOs que mostraram o aumento máximo no valor de seu token desde que sua crowdsale foi conduzida:

<sup>1</sup>Increase in the ETH rate [Meio eletrônico] // URL: <https://coinmarketcap.com/currencies/ethereum> (Acessado em 8 de Dezembro de 2017).

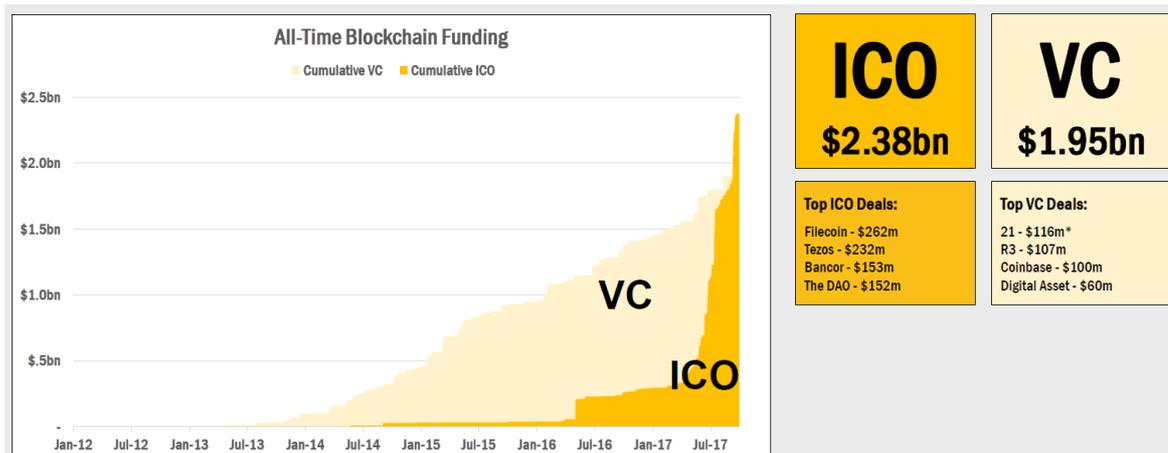
ROI SINCE ICO		
Filters: <input type="checkbox"/> ERC-20 Only		
	NAME	CHANGE (%)
	NXT <small>Buy Instantly</small>	+4114989%
	IOTA	+888827%
	Ethereum <small>Buy Instantly</small>	+224335%
	Neo <small>Buy Instantly</small>	+153371%
	Stratis <small>Buy Instantly</small>	+139130%
	Spectrecoin	+75028%
	Ark	+46169%
	Populous	+17183%

A maiores ICOs<sup>2</sup> pelo maior aumento em porcentagem relative ao valor do toke até 16 de Dezembro de 2017

## Mercado de ICO

O volume do mercado de ICO está mostrando um rápido potencial de crescimento. De acordo com dados de ICO em 2017, os projetos deste gênero atraíram US\$ 6 bilhões em financiamento, em comparação a US\$ 94 milhões em 2016 (sem incluir os fundos arrecadados durante a crowdsale do hackeado DAO, que arrecadou US\$ 168 milhões).

As ICOs oferecem uma oportunidade de investir em novas idéias e produtos, permitindo que projetos captem fundos de dezenas de milhares de investidores de todo o mundo para implementação. De acordo para a Coindesk, o volume de recursos arrecadados de ICOs superou o investimento de capital de risco em projetos relacionados à blockchain.<sup>3</sup>



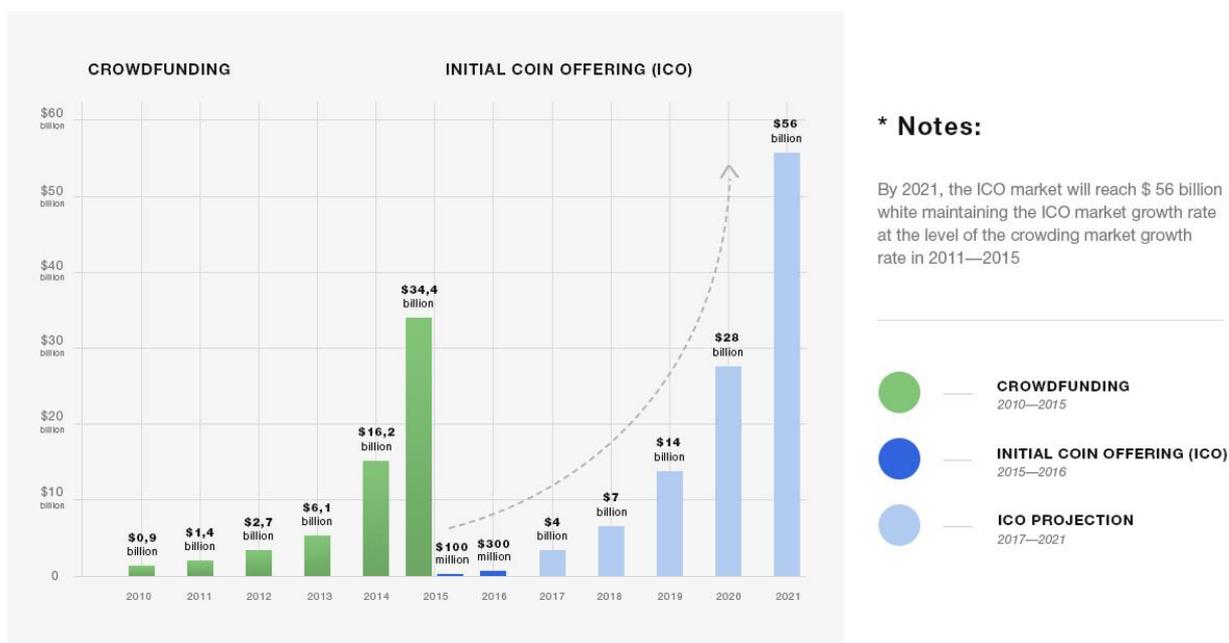
No 3T de 2017 o financiamento de ICO subiu para mais do que o investimento total de capital de risco em blockchain

<sup>2</sup>How Bitcoin Does Versus Gold, Fiat and All World's Money [Meio eletrônico] // URL: <https://cointelegraph.com/news/how-bitcoin-does-versus-gold-fiat-and-all-worlds-money> (Acessado em 8 de Dezembro de 2017).

<sup>3</sup> Coindesk Research [Meio eletrônico] // URL: <https://www.coindesk.com/state-blockchain-q3-2017-pdf> (Acessado em 16 de Dezembro de 2017).

Os principais impulsionadores do crescimento do mercado de ICO foram:

- Alto retorno do investimento e aumento do número de investidores de ICO.
- Crescimento no número de projetos e tokens de ativos.
- Tokenização do mercado de crowdfunding (onde cada projeto que realiza uma campanha de crowdfunding emitirá um token do produto, que poderá ser trocado por um produto da empresa no futuro).



Traçando um paralelo com o crescimento do mercado de crowdfunding nos últimos anos, e utilizando a estimativa mais conservadora, o volume de mercado de ICO valerá US\$ **56 bilhões** até o ano de 2021..

O modelo de arrecadação de fundos em uma ICO tem claras vantagens em relação ao crowdfunding tradicional, estas incluem a liquidez de tokens comprados em troca de fundos de investimento e a velocidade de obtenção de financiamento de investidores.

Uma das principais desvantagens do modelo de financiamento de ICO para os investidores no momento é o fato de que, apesar de terem recebido fundos de investimento significativos em seu estágio inicial, a maioria dos projetos não conseguirá implementar seus planos devido a uma variedade de razões<sup>3</sup>. O percentual de ICOs que não atingiram suas metas cresceu de apenas 7% em junho de 2017 para 66% em setembro de 2017. Além disso, 10% das ICOs mostram uma diminuição no valor de seu token em referência ao empregado na ICO ao ser negociado nas exchanges, enquanto 30% das ICOs têm pouco ou nenhum volume de trade. De acordo com os especialistas<sup>9</sup>. De acordo com especialistas<sup>10</sup>, uma fração substancial dos projetos atuais são fraudes, que não têm a intenção de levar o projeto à sua implementação completa. Devido a esses riscos, prover a esses projetos o valor total dos recursos durante o estágio inicial representa um risco significativo para o investidor.

Espera-se que 2018 seja um ponto de virada na regulamentação das ICOs. Em todo o mundo, centros criptoeconômicos serão formados onde uma parte dominante das operações e ativos de mercado de

ICO será concentrada. Em 25 de julho, a Securities and Exchange Commission (SEC) dos EUA fez uma declaração<sup>4</sup> sobre a regulamentação das ICOs. Em 2018, espera-se que algumas leis sejam adotadas em Gibraltar<sup>5</sup>, Rússia<sup>6</sup>, Sweden<sup>7</sup>, o Reino Unido<sup>8</sup>, Lituânia<sup>9</sup> etc. No entanto, atualmente, a regulamentação legal deste setor em todo o mundo ainda é imperfeita. A presença de lacunas na legislação e a ausência de mecanismos confiáveis de auto-regulação do mercado levaram a abusos e fraudes em muitos projetos.

---

<sup>4</sup> SEC statement on the ICO regulation [Electronic medium] // URL: <https://www.sec.gov/news/press-release/2017-131> (Accessed on December 16, 2017).

<sup>5</sup> Theregulatory document Government of Gibraltar [Meio eletrônico] // URL: <http://gibraltarlaws.gov.gi/articles/2017s204.pdf> (Acessado em 16 de Dezembro de 2017).

<sup>6</sup> List of instructions given by the President of the Russian Federation on the use of digital technologies in the financial sector [Meio eletrônico] // URL: <http://kremlin.ru/acts/assignments/orders/55899> (Acessado em 16 de Dezembro de 2017).

<sup>7</sup> Varning för risker med ICO [Meio eletrônico] // URL: <http://www.fi.se/sv/publicerat/nyheter/2017/varning-for-risker-med-initial-coin-offerings/> (Acessado em 16 de Dezembro de 2017).

<sup>8</sup> FCA statement concerning risks associated with investing in tokens [Meio eletrônico] // URL: <https://www.fca.org.uk/news/statements/initial-coin-offerings> (Acessado em 16 de Dezembro de 2017).

<sup>9</sup> Statement of the Central Bank of Lithuania regarding ICO [Meio eletrônico] // URL: <https://www.lb.lt/en/news/bank-of-lithuania-announces-its-position-on-virtual-currencies-and-ico> (Acessado em 16 de Dezembro de 2017).

# Visão do Desenvolvimento do Mercado de ICO

Apesar do fato de que o mercado de ICO estar crescendo tão rapidamente hoje, ainda não existe uma maneira fácil de comprar tokens no estágio de ICO de um projeto sem riscos significativos para o investidor. Ao mesmo tempo, o custo de levantar fundos para projetos está aumentando; com custos consideráveis de marketing, contratação de consultores e financiamento de assistência técnica, resultando em um alto impacto negativo em sua implementação.

Uma das principais filosofias por trás da blockchain é o estabelecimento de confiança entre entidades por meio de contratos inteligentes e a eliminação de intermediários. No entanto, a relação entre os projetos de ICO e os investidores não se alinha exatamente com essa filosofia.

Nós nos propusemos a criar uma solução de infra-estrutura baseada em blockchain para a descentralização de capital em todo o mundo. A tecnologia da W12 criaria condições de confiança entre projetos e investidores, aumentando a lucratividade e reduzindo os riscos para os investidores, ao mesmo tempo em que proporcionaria uma excelente oportunidade para milhares de empreendedores talentosos de qualquer lugar do mundo a realizarem seus projetos.

## **A W12 será a linha de frente para projetos e compradores de tokens**

A possibilidade de angariar fundos gratuitamente com ferramentas automatizadas e sem custos iniciais atrairá muitos projetos para a plataforma W12. A W12 facilitará o processo da ICO, portanto, nenhum conhecimento técnico ou enormes custos de marketing serão necessários no início de um projeto.

## **O protocolo blockchain da W12 se tornará o padrão para investimento descentralizado.**

Ele ajudará os investidores a obter controle total sobre os recursos captados pelo projeto e poderá receber até 95% de seu capital de investimento de volta se o projeto não conseguir ser implementado.

## **A W12 se tornará um centro de atração de capital para projetos de qualquer setor econômico, não apenas de start-ups.**

Hoje, a tokenização é a maneira mais rápida e barata de levantar capital. A W12 possibilitará a construção de uma rede financeira descentralizada de nova geração, reduzindo os riscos de investimento e os custos de captação de capital, levando a um aumento significativo do ROI.

# Problemas do Mercado de ICO e Sua Solução

Apesar de algumas tendências positivas, o mercado de investimento de projetos ICO ainda é muito novo e apresenta sérios problemas que dificultam seu desenvolvimento.

Depois que a idéia do projeto W12 foi concebida, os fundadores da W12 conduziram o desenvolvimento do cliente (uma metodologia para testar o conceito de produto futuro sobre potenciais consumidores). Como resultado dessa pesquisa qualitativa, os principais problemas de mercado foram identificados e os requisitos de negócios para o produto W12 foram desenvolvidos. Abaixo estão as principais soluções que propomos.

## Problemas de investidores e suas soluções

Problemas	Soluções da W12
<b>1. Investidores perdem todos os seus fundos e o projeto falha</b>	
<ul style="list-style-type: none"><li>— A experiência do mercado de investimento de risco em estágio inicial mostra que 9 de 10 projetos falham.</li><li>— De acordo com especialistas, a maioria dos projetos de ICO é fraudulenta (porque os fundadores não tinham a intenção de realizar o projeto ou não tinham uma idéia real de como fazê-lo)</li><li>— A maior parte dos investidores privados não forma uma carteira diversificada e corre o risco de perder todos os seus fundos investidos.</li></ul>	<p>O protocolo blockchain W12 mitiga os riscos. Assegura que os fundos são desembolsados em fases:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>— até 95% dos fundos investidos em projetos fracassados são retidos;</li><li>— o número de projetos fraudulentos na plataforma é reduzido;</li><li>— o ROI é incrementado mais de dez vezes (<a href="#">mais detalhes</a>).</li></ul>
<p>Mesmo os fundadores de projetos com boa fé têm menos motivação para desenvolver seus projetos depois de atrair milhões de dólares. O gasto desses recursos arrecadados é geralmente irrestrito. Por este motivo, o desenvolvimento do projeto é realizado mais lentamente do que o prometido aos investidores.</p>	<p>O protocolo apresenta um desembolso gradual de fundos para garantir o desenvolvimento de projetos na W12, de acordo com um roadmap, no caso de desvio substancial, os investidores votarão contra o financiamento continuado.</p>

<p>A maioria dos investidores privados não tem experiência suficiente com análise de projetos, o que dá aos golpistas a oportunidade de manipular sua opinião.</p>	<p>O mercado da W12 permitirá a discussão aberta, verificação e pontuação de projetos por membros da comunidade, especialistas e também por investidores experientes, o que reduzirá a possibilidade de manipular as opiniões dos recém-chegados. Com as contas PAMM, os investidores privados podem transferir fundos para administrar a confiança de profissionais e receber uma renda passiva.</p>
<p><b>2. Em muitos casos, o preço dos tokens emitidos pelas ICOs cai logo alguns dias depois de serem introduzidos na exchange.</b></p>	
<p>Muitos projetos fornecem uma parcela significativa de tokens para investidores em estágio inicial, fundos de criptomoedas e, às vezes, até mesmo para consultores, com grandes descontos. Isso pode levar a um grande sell-off logo após o token ser introduzido em uma exchange, causando uma queda no preço do token e, conseqüentemente, perdas para os investidores.</p>	<p>Se um projeto usa o recurso <a href="#">Token Hold</a> na plataforma W12, os investidores da ICO têm a garantia de que os investidores em estágio inicial não poderão vender seus tokens imediatamente após ele ser listado em uma exchange, garantindo que seu preço não caia devido a um dump.</p>
<p><b>3. É inconveniente para o investidor analisar e selecionar projetos, não há fonte confiável e completa de informações sobre eles</b></p>	
<p>É inconveniente para os investidores analisar e escolher projetos, porque cada um tem uma descrição não padronizada e o número de novos projetos provavelmente aumentará para 300 por dia. Não é possível compará-los ou acompanhar os eventos no calendário e o modo como implementam o roadmap. O roadmap em si e as obrigações do projeto não são padronizados.</p>	<p>Os projetos no marketplace da W12 possuem uma descrição padronizada, facilitando a comparação e o estudo de projetos. Eles recebem avaliações de membros da comunidade. Além disso, será sempre possível acompanhar como um projeto cumpre suas obrigações com relação ao seu roadmap, e os investidores serão informados sobre seu progresso em cada um de seus marcos.</p>
<p><b>4. É difícil e inconveniente comprar tokens de projeto</b></p>	
<p>Registrar uma carteira de criptomoedas e trocar moeda fiduciária por criptomoeda é uma barreira para que os iniciantes participem das crowdsales de projetos. A maioria dos projetos não oferece a oportunidade de comprar seus tokens com as moedas fiduciárias.</p>	<p>Uma carteira de criptomoedas será incluída em cada conta pessoal da W12. Os investidores poderão comprar tokens com um cartão ou através de transferência bancária. Além disso, uma exchange interna fácil de usar será incorporada à plataforma para garantir a liquidez de todos os tokens do projeto emitidos na plataforma.</p>
<p>Para comprar tokens de diversos projetos, você deve se registrar no site da ICO de cada um e passar a identificação do KYC a cada vez.</p>	<p>Você deve registrar e passar a identificação KYC apenas uma vez para comprar tokens na plataforma W12. Posteriormente, a compra de tokens de qualquer projeto na plataforma levará apenas alguns segundos.</p>

# Problemas e Soluções de Projeto de ICO

Problemas	Soluções da W12
<b>1. Grandes despesas iniciais relacionadas à captação de recursos</b>	
Os custos de marketing da ICO partem de US\$ 100.000, e essa quantidade está aumentando constantemente conforme cresce a concorrência entre eles. Devido à a ela, inclusive, 66% dos projetos não conseguem atingir suas metas de captação de recursos.	Os projetos poderão levantar fundos sem custos iniciais e com 0% de comissão na plataforma W12.
A organização do suporte técnico para uma campanha de ICO custa mais de US\$ 30.000 e leva muito tempo (escrever um contrato inteligente para a liberação de tokens e receber fundos dos investidores, criando um site de crowdsale, uma conta pessoal e um programa de referência).	A W12 automatiza todo o lado técnico do projeto, gratuitamente. Não levará mais de cinco minutos para lançar uma campanha de arrecadação de fundos por meio da liberação e venda de tokens (ICO) sem nenhum conhecimento técnico especial necessário.
Suporte jurídico para ICOs custa mais de US\$ 20.000.	Na plataforma W12: — modelos para documentos legais serão disponibilizados para projetos sem custo algum, — Se você precisar de aconselhamento jurídico ou tiver um caso legal fora do padrão, será possível escolher com facilidade e rapidez um advogado ou empresa jurídica para ajudar seu projeto diretamente a partir da plataforma.
A listagem do token de um projeto na Exchange custa mais de US\$ 50.000.	Após a conclusão da crowdsale, cada projeto na plataforma será incluído em nossa <a href="#">exchange descentralizada</a> de graça.
<b>2. É difícil encontrar funcionários</b>	
É difícil para os projetos encontrar contratados, funcionários, especialistas e consultores.	As classificações internas no marketplace da W12 permitem que os projetos selecionem rapidamente contratados e profissionais, especialistas e consultores para o projeto.
<b>3. É difícil e trabalhoso testar uma ideia de projeto antes de lançar uma ICO.</b>	
A maioria dos projetos não possui as ferramentas e habilidades necessárias para testar uma hipótese e receber feedback da comunidade antes do início de uma ICO.	Na W12, um projeto poderá criar uma campanha no Sandbox e testar rapidamente a ideia do projeto recebendo feedback de muitos membros da comunidade, que recebem incentivos através do sistema de recompensas. O ciclo de testes é encurtado, reduzindo significativamente o custo do processo e tornando possível refinar ainda mais a ideia do projeto.

# Protocolo Blockchain W12

O dinheiro investido pelos compradores de tokens não é imediatamente transferido para o projeto, mas é armazenado em um contrato inteligente (no fundo de armazenamento de dinheiro).

O projeto cria um roadmap antes de sua crowdsale e especifica a parte do dinheiro do fundo que receberá em cada estágio.

Ao final do estágio, cada comprador de token pode retornar seu dinheiro (rede de fundos que já foram transferidos para o projeto).

Os fundos que foram atribuídos a um estágio só se tornam disponíveis para o projeto após uma etapa de tomada de decisão pelos compradores dos tokens.



O protocolo blockchain W12 inclui:

- contratos inteligentes para emitir os Tokens Simples sob o padrão ERC20 pelo projeto (utilizando um simples editor visual baseado em modelos: não requer programação, e é gratuito);
- contratos inteligentes para a emissão dos Tokens-W segurados pelo projeto
- uma exchange para a criptomoeda ETH e moeda fiat para a venda de tokens para várias criptomoedas e moedas fiduciárias;
- contratos inteligentes para armazenar os fundos do projeto com um mecanismo para criar uma cesta diversificada e emitir dinheiro passo a passo.

A primeira versão do produto (já desenvolvida) funciona com base na blockchain do Ethereum. Uma solução cross-blockchain será implementada na plataforma W12, juntamente com o crescimento da popularidade entre os projetos de outros blockchains que permitem a criação de contratos inteligentes para a ICO.

A principal vantagem da implementação técnica do protocolo blockchain da W12 para projetos é a flexibilidade que oferece para projetos e compradores de tokens;

- o projeto pode implementar praticamente qualquer lógica para sua venda de token (definindo quaisquer intervalos para vendas, descontos e bônus, do período de congelamento dos itens adquiridos)
- o projeto pode emitir tokens de forma independente e vender apenas parte de seus tokens na plataforma W12 de acordo com o modelo seguro

- o projeto pode emitir tokens na plataforma W12 e vender parte dos tokens de forma independente (por exemplo, em seu site)
- o projeto pode escolher quais criptomoedas armazenam dinheiro no fundo do projeto (por exemplo, você pode armazenar dinheiro em moedas estáveis para reduzir a volatilidade); quanto maior a fração desse dinheiro que é armazenado como tokens W12, menor a comissão da plataforma para o projeto.

## Vantagens da Plataforma e Protocolo Blockchain da W12

### 1. O protocolo blockchain W12 aumenta a rentabilidade em mais de 10 vezes e reduz os riscos, poupando até 95% dos fundos investidos em projetos não implementados.

O protocolo blockchain W12 é uma “inovação disruptiva” na indústria de investimentos em projetos. Harry Max Markowitz, ganhador do Prêmio Nobel e notável economista americano, foi o primeiro a provar que, quando se trata de investimento, um lucro maior sempre acompanha um risco maior. Na década de 1950, Markowitz não podia prever a possibilidade do surgimento de tecnologias de blockchain ou que um protocolo de distribuição de fundos mudaria o modelo de investimento em si.

E se você der aos investidores uma oportunidade de economizar até 95% dos fundos que investem em projetos que não geram lucros? Hoje, nos estágios iniciais da ICO, os projetos levantam grandes quantias, embora geralmente apenas modestas quantias sejam necessárias para testar uma hipótese de trabalho e executar seu escalonamento inicial. Caso a hipótese não funcionar durante os primeiros estágios do roadmap, os fundos restantes podem ser salvos e devolvidos aos investidores. Os riscos serão reduzidos e a lucratividade aumentará devido à preservação de uma parte da carteira do investidor, permitindo-lhes reinvestir suas economias em outros projetos mais lucrativos.

Adicionalmente, os investidores da ICO não têm controle sobre seus fundos investidos hoje. Em nossa opinião, isso afeta o desenvolvimento de projetos e toda a indústria de maneira muito negativa. Ter realizado uma ICO bem-sucedida no mercado existente significa que os fundadores do projeto realmente asseguraram uma boa saída do projeto e não estão motivados para desenvolver a empresa e a tecnologia do mesmo.

Nossa solução oferece a possibilidade de usar uma abordagem completamente diferente para crowdfundraising, equilibrando os interesses de milhares de investidores com os do projeto e eliminando a desconfiança entre as partes. Desta forma, os investidores recebem um retorno mais alto de seus investimentos em tokens de projeto nos estágios iniciais, enquanto os projetos obtêm os fundos necessários para um maior desenvolvimento.

#### Exemplo:

- Temos US\$ 1.000 para investir (doravante, "M"). Investimos US\$ 100 em 10 projetos diferentes.
- Em média, no caso de investimento de risco  $b = 0,9$  - 9 de 10 projetos revelam-se não rentáveis e os investidores perdem dinheiro. Uma em cada dez startups dá frutos, e o lucro desse investimento geralmente cobrirá as perdas das outras nove. Isto é baseado em investimentos em projetos bem-sucedidos aumentando em  $k = 28$  vezes durante um ano (de acordo com a Smith & Crown em 2017, o custo dos tokens em tais projetos aumentou, em média, 28x em um ano).
- Em média, menos de 20% dos fundos arrecadados da ICO são necessários para testar a hipótese do projeto durante os primeiros estágios do roadmap do projeto. Assim, usando o protocolo blockchain W12, é possível economizar  $s = 0,8$  (80%) dos fundos do projeto, caso eles não sejam implementados e a hipótese não possa ser justificada nestes estágios iniciais.

*Os indicadores médios do mercado de ICO podem justificar os valores usados no exemplo.*

Sem o protocolo blockchain W12, o retorno desse investimento é:

$$M * (1 - b) * k - M * b = M * ((1 - b) * k - b) = \$1000 * 0.1 * 28 - \$900 = \$1900,$$

Além disso, o investidor também corre o risco de possivelmente fazer uma escolha incorreta em todas as 10 apostas, perdendo todo o seu investimento.

Usando o protocolo blockchain W12, após a primeira iteração, o retorno do investimento é:

$$\begin{aligned} M * (1 - b) * k + M * b * s - M &= M * ((1 - b) * k + b * s - 1) = \\ = \$1000 * 0.1 * 28 + \$1000 * 0.9 * 0.8 - \$1000 &= \$1000 * (0.1 * 28 + 0.9 * 0.8 - 1) = \\ = \$1000 * 2.52 = \$2520. \end{aligned}$$

Mesmo se todas as 10 apostas forem feitas incorretamente, o investidor corre o risco de perder apenas  $1 - s = 20\%$  do dinheiro. Os fundos salvos podem ser reinvestidos em outros projetos. Suponhamos que, para um determinado intervalo de tempo, poderemos reinvestir os fundos  $r = 5$  vezes. Então:

$$Lucro = \sum_i^r (M * ((1 - b) * k + b * s - 1)^i).$$

Posteriormente, o protocolo blockchain W12 (em comparação com o investimento sem um protocolo ICO inteligente) aumenta o lucro em X vezes:

$$X = \frac{\sum_i^r (M * ((1 - b) * k + b * s - 1)^i)}{M * ((1 - b) * k - b)} = \frac{\sum_i^r ((1 - b) * k + b * s - 1)^i}{(1 - b) * k - b}$$

Substituindo os valores de nosso modelo:

$$X = \frac{\sum_i^r ((1 - 0.9) * 28 + 0.9 * 0.8 - 1)^i}{(1 - 0.9) * 28 - 0.9} = \frac{\sum_i^r (2.52)^i}{1.9} = 87.8,$$

**Ou seja, o protocolo blockchain W12 neste exemplo aumenta a rentabilidade dos investimentos em projetos em mais de 87 vezes!**

## 2. Protege os investidores de projetos fraudulentos

Ao usar o protocolo blockchain W12, os compradores de token não necessariamente precisam saber os motivos pelos quais a implementação do projeto falhou. Investidores economizarão até 95% de seus fundos investidos.

A plataforma W12 estará livre de projetos fraudulentos. A captação de recursos através do protocolo blockchain W12 não será vantajosa para projetos de scam, uma vez que o protocolo protege os fundos dos investidores, enquanto esses projetos normalmente querem acesso instantâneo a seus fundos.

### **3. A opção de Token Hold protege os investidores de qualquer queda no valor do token do projeto logo após o lançamento do token em uma exchange**

O modelo atual da ICO contém uma mina de ação retardada; em busca de atrair investidores, os projetos oferecem grandes descontos para os que optam pelo investimento em grandes quantidades e no estágio inicial. Por sua vez, eles tendem a gerar lucros e vender tokens de projeto imediatamente após sua introdução em uma exchange.

Enquanto o mercado estava crescendo rapidamente, a demanda foi criada por tokens e altcoins nas exchanges devido ao grande número de compradores. Esse crescimento foi principalmente coberto pelos investidores em estágio inicial. No entanto, a “primeira onda de otimismo” passou quando os investidores tiveram seus dedos queimados quando os preços dos tokens caíram, logo após serem introduzidos em uma exchange. Após essa constatação, os investidores começaram a analisar cuidadosamente os projetos com base no seu hard cap (o limite dos fundos coletados ou os tokens vendidos durante uma ICO). Um pequeno hard cap, juntamente com uma extensa campanha publicitária, criou uma situação em que nem todos os investidores conseguiram comprar tokens durante as ICOs e, em vez disso, as compraram na exchanges de criptomoedas. Isso criou uma demanda imediata logo após os tokens entrarem na exchange. Já em novembro de 2017, após um aumento acentuado no número de ICOs, a maioria dos projetos não conseguia mais alcançar nem mesmo o soft cap (o montante mínimo de recursos necessários para a implementação do projeto), e mesmo um modesto limite máximo já não garantia que o preço de um token não cairia após sua introdução em uma exchange.

A maioria dos projetos que realizam o crowdfunding com uma ICO não tem um produto em funcionamento ou quaisquer razões fundamentais para o valor do token aumentar logo após sua introdução na exchange. Por esse motivo, seus tokens caem de preço. Nessa situação, não faz sentido que os investidores comprem tokens em uma ICO, se puderem ser compradas por um preço menor em uma exchange. Como resultado, a participação na ICO em fases posteriores se torna sem sentido, fato que tem um grande impacto negativo neste mercado.

Ao executar uma ICO na plataforma W12, os projetos poderão usar o recurso Token Hold, que garantirá que os investidores em estágio inicial não sejam capazes de "se livrar" dos tokens imediatamente após serem adicionados a uma exchange. Para fazer isso, nas configurações de crowdsale na página pessoal de cada conta W12, a data mais próxima na qual o token pode ser vendido precisa ser especificada para cada faixa de desconto. Quanto maior o desconto recebido por um investidor em estágio inicial, mais tarde ele poderá vender seus tokens em uma exchange.

Além disso, a fim de evitar manipulações do preço dos tokens, usando a configuração de Token Hold, um projeto poderá vender tokens em uma exchange até atingir determinados estágios do road map, a fim de criar razões fundamentais para o crescimento do valor do token, garantindo a criação de um ecossistema onde eles serão aplicáveis.

Esse modelo ajudará a eliminar as contradições entre os interesses de curto prazo de alguns investidores e os do projeto, além de fornecer a base para aumentar o retorno dos investimentos e melhorar o desenvolvimento do projeto.

A função Token Hold não é obrigatória, mas esperamos que no futuro cada vez mais projetos apreciem os benefícios de utilizá-la.

#### **4. Ajuda projetos a atrair fundos de investidores**

Na W12, a captação de recursos do projeto é totalmente automatizada e não requer nenhum conhecimento técnico especial ou custos iniciais. Devido ao fato de que o retorno dos investimentos em projetos em estágio inicial através da W12 aumenta muito, a maioria dos investidores no futuro escolherá esse tipo de modelo de investimento. O uso da W12 tem vantagens significativas em relação à colocação e angariação de fundos independentes da ICO, o que, por sua vez, permitirá que dezenas de milhares de novos projetos promissores realizem seus planos.

#### **5. Permite que projetos captem recursos sem custos iniciais e com uma comissão de 0%**

O projeto escolhe de forma independente como armazenar os fundos arrecadados. Quanto maior a parcela de fundos armazenados como tokens W12, menor a comissão paga pelo projeto. A plataforma W12 não cobra comissão do projeto se 100% dos fundos estiverem armazenados em tokens W12.

#### **6. Reduz o custo de lançamento da ICO e economiza tempo**

Soluções prontas para receber fundos de investidores valem dezenas de milhares de dólares e requerem personalização adicional. Na plataforma W12, uma venda de tokens pode ser lançada gratuitamente com apenas alguns cliques; o projeto não precisa desenvolver um contrato inteligente e um sistema de contas pessoais de forma independente.

#### **7. Ela armazena de forma transparente os fundos dos investidores e reduz os riscos de volatilidade**

Nos projetos em que o protocolo blockchain da W12 não é utilizado, o armazenamento de fundos não é transparente. Na maioria dos casos, os investidores não sabem como um projeto armazenará os recursos captados. Com a W12, os compradores de tokens vêem imediatamente as definições para os fundos escolhidas pelo projeto.

Os riscos de volatilidade podem ser reduzidos pelo armazenamento de uma parte dos fundos levantados como criptomoedas seguradas por moeda fiduciária no Fundo DAO. Usando o protocolo W12, os projetos e os investidores podem ter certeza de que os recursos arrecadados serão suficientes para que o projeto cumpra suas metas, independentemente da volatilidade da taxa de câmbio.

#### **8. Cria um novo tipo de tokens segurados financeiramente**

Os compradores de tokens obtêm o direito de reembolso após cada etapa do roadmap do projeto. Cada Token-W seguro é responsável por parte do dinheiro restante no fundo. Mesmo que o projeto falhe, os investidores ainda poderão devolver o valor correspondente ao número de tokens que possuem. É como se o dinheiro no fundo estivesse garantido por tokens. Isso proporciona aos investidores uma confiança adicional na segurança de seus fundos, e os próprios Tokens-W têm recursos completamente novos, não típicos da maioria dos tokens não segurados.

#### **9. Fornece aos cripto-investidores um novo modelo alternativo para investir fundos**

Como uma alternativa aos investimentos simples nas 10 principais criptomoedas, o modelo W12 oferece uma oportunidade de investir como uma forma alternativa, dentro da plataforma:

- Em caso de sucesso de um projeto, obtenção de maiores retornos.
- No caso de falha de um projeto, retorno dos seus investimentos, alguns dos quais são armazenados em criptomoedas (o que significa um aumento no valor do portfólio com seu crescimento).

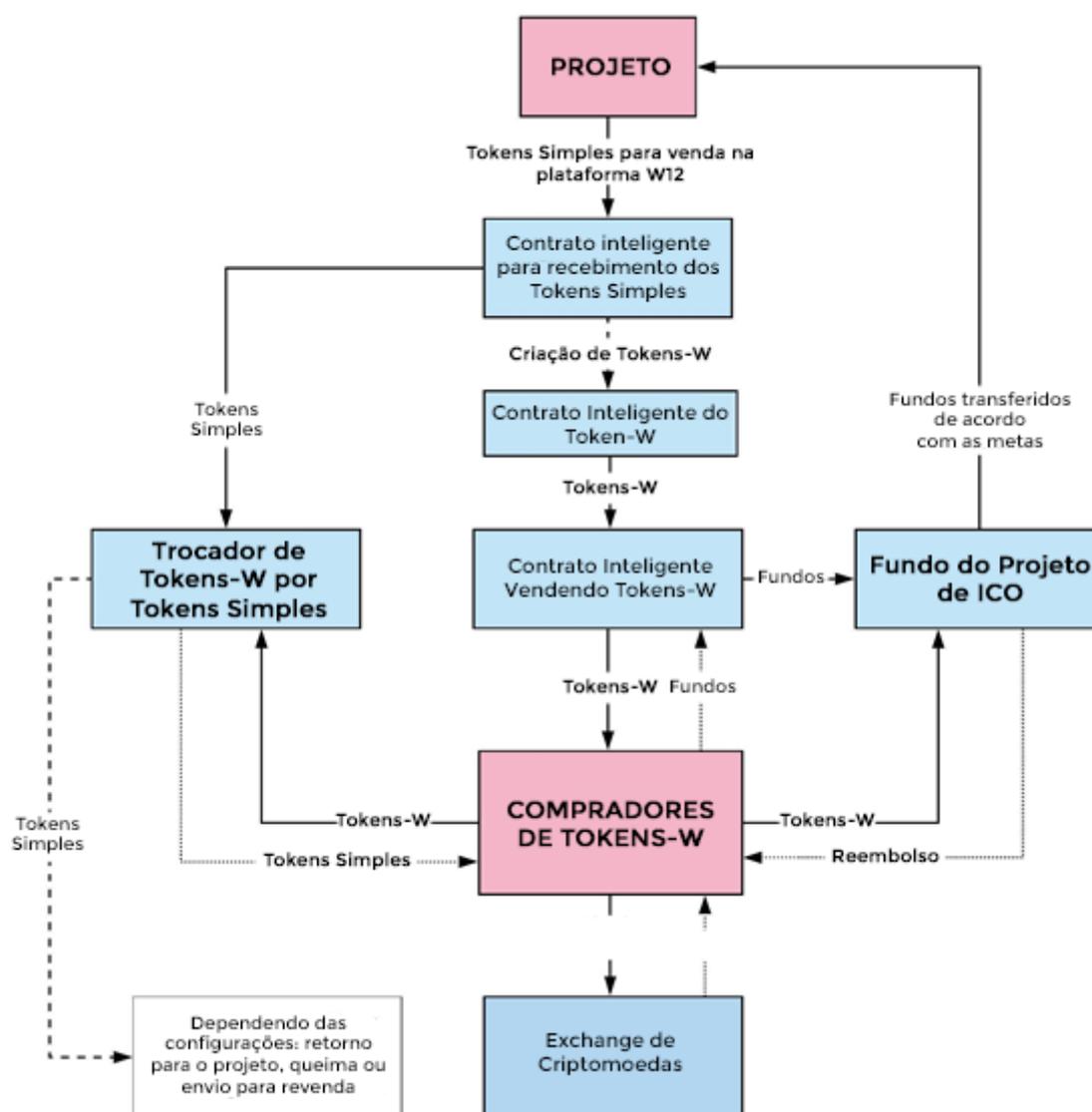
## 10. Os tokens emitidos através do protocolo blockchain W12 são líquidos e totalmente compatíveis

Todos os tokens liberados usando a W12 possuem um único padrão ERC20. Os tokens são consistentes entre si e podem ser armazenados em uma carteira integrada por conveniência (na plataforma W12 ou em qualquer outra carteira Ethereum compatível com ERC20). Todos os tokens do projeto podem ser implementados em qualquer exchange aberta, bem como a exchange interna descentralizada da W12 que foi criada para a conveniência de ambos: projetos e investidores.

## Operação da Plataforma e Algoritmo do Protocolo Blockchain da W12

Token Simples – token não segurado de projeto

Token-W – token segurado de projeto



- 1) O representante do projeto se registra na plataforma W12.io e preenche todas as informações sobre o projeto em sua conta pessoal, bem como os parâmetros de vendas de Token-W e sua crowdsale (data de venda, descontos, número de tokens, a fração dos fundos

armazenados que o projeto recebe em cada etapa do roadmap, etc.). Você pode visualizar todas as configurações na conta pessoal do projeto registrando-se na plataforma W12.io.

2) O projeto escolhe uma das opções:

- Emitir Tokens Simples Independentemente e transferir parte deles para a plataforma W12 (para venda com seu modelo seguro) que são vendidos via crowdsale.

- Emitir Tokens Simples na plataforma W12, e neste caso:

- o projeto também mantém a oportunidade de vender independentemente parte de seus Tokens Simples através de seu próprio site ou de outros pontos de venda.

- os tokens do projeto são vendidos somente de acordo com o modelo seguro na plataforma W12

3) O projeto transfere Tokens Simples para o endereço do contrato inteligente da plataforma W12 para vender tokens de acordo com o modelo seguro. O projeto pode transferir uma quantia adicional de Tokens Simples para venda na plataforma W12 a qualquer momento durante todo o período da crowdsale.

4) Um contrato inteligente emite a mesma quantidade de Tokens-W segurados que a quantidade de Tokens Simples transferidos pelo projeto.

5) Aqueles que querem comprar Tokens-W segurados, transferem fundos para um contrato inteligente que vende Tokens-W e obtém Tokens-W de volta para sua carteira.

A quantidade de Tokens-W adquiridos é determinada com base na quantidade de fundos transferidos, no custo do token e no desconto estabelecido pelo projeto. O projeto pode estabelecer um desconto dependendo da data e da quantidade de tokens comprados.

6) Compradores de Tokens-W têm duas opções:

- Trocar Tokens-W por Tokens Simples.

A exchange requer a transferência de Tokens-W para o endereço do contrato inteligente dos Tokens-W para o Simple Tokens Exchanger.

- Por padrão, essa troca pode ser feita a qualquer momento após a conclusão da crowdsale.

- O projeto pode usar a função Token Hold e definir o intervalo de tempo de congelamento, dependendo do desconto ao comprar os Tokens-W.

- Por padrão, se o intervalo de congelamento for definido, o comprador dos Tokens-W protegidos não poderá trocá-los por Tokens Simples durante o período de congelamento.

- O projeto tem acesso a uma configuração que permite a troca de Tokens-W por Tokens Simples durante o período de congelamento, mas o desconto recebido ao comprar Tokens-W será perdido se for trocado.

- Retorno do dinheiro do fundo de armazenamento dentro de um determinado intervalo de tempo após o final de cada estágio.

Para devolver o dinheiro, o usuário transfere Tokens-W para o fundo de armazenamento de dinheiro do projeto da ICO e recebe dinheiro de volta do fundo para sua carteira, menos a parte do dinheiro que já foi transferida para o projeto para completar marcos anteriores.

7) O projeto em si determina como proceder com:

- Tokens simples não vendidos
- Tokens simples remanescentes no Trocador de Tokens-W por Simple Tokens depois de devolver o dinheiro do fundo do projeto.

As seguintes opções estão disponíveis

- destruir os Tokens Simples
- retornar Tokens Simples para o projeto
- retornar Tokens Simples para o projeto com um período de congelamento (O projeto não pode receber tokens até que o período de congelamento se encerre)
- put Tokens-W up for re-sale at the exchange value of Simple Tokens.

8) Pode haver vários tipos de fundos de projetos de ICO:

a) Sem o Fundo DAO

Cada comprador de tokens pode reembolsar de forma independente parte de seus fundos remanescentes no fundo do projeto no próximo estágio do roadmap, dentro de um determinado intervalo de tempo.

b) O fundo DAO - 12 membros do júri tomam uma decisão

Os membros do júri são escolhidos aleatoriamente para cada etapa do roadmap. Os fundos são devolvidos aos compradores de tokens depois que os membros do júri decidem sobre a conclusão do financiamento do projeto. A porcentagem necessária dos votos dos membros do júri para a decisão é definida pelo projeto e é visível antes da compra do token. Especialistas recebem uma taxa pela tomada de decisão.

c) O fundo DAO - compradores de tokens ou pessoas autorizadas decidem se os fundos são devolvidos aos compradores de tokens ou se o projeto deve continuar a ser financiado.

O número necessário de votos para a decisão é definido pelo projeto e é visível antes da compra do token. O peso do voto é diretamente proporcional ao número de tokens comprados. Se o comprador do token não votou, o seu voto é considerado favorável à continuação do financiamento do projeto. O comprador do token pode transferir seu direito de voto para outra pessoa autorizada.

Qualquer pessoa pode ser a pessoa autorizada. A plataforma W12 exibirá uma lista de especialistas para transferir o direito de votar no projeto selecionado.

## Funcionalidade do Token W12

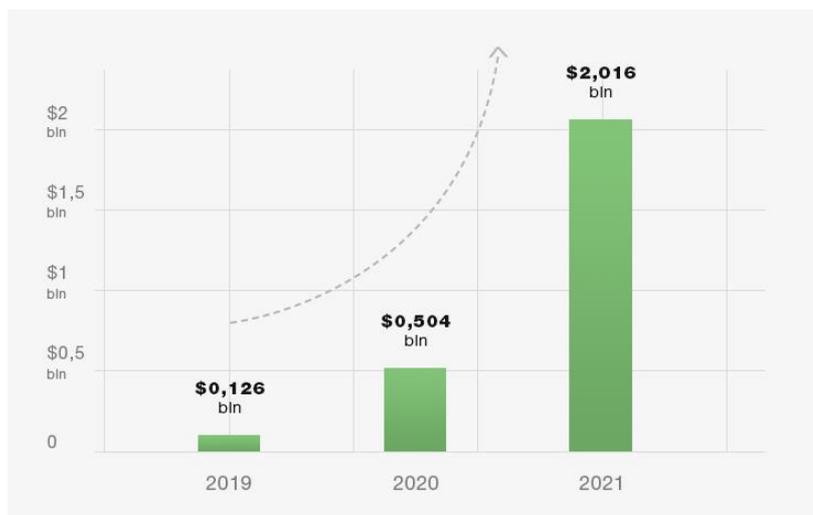
O **W12** é um token utilitário, a moeda interna da plataforma W12 e baseada no padrão ERC20, o que facilita a integração nas carteiras dos usuários. As operações executadas com o token na plataforma são registradas na conta utilizando contratos inteligentes.

- Os usuários podem comprar [serviços pagos na plataforma](#) usando tokens W12.
- Os tokens W12 fornecem o direito de fazer parte da comunidade W12, participar de eventos privados e comprar tokens de projeto na plataforma (a compra de tokens de outros projetos na plataforma é impossível sem um valor mínimo de W12).
- Os tokens W12 são usados no protocolo Smart ICO para armazenar fundos levantados por projetosASc.

# Fatores que Afetam o Aumento na Demanda pela W12

## 1. O protocol blockchain W12

O W12 é um token de backup para o protocolo blockchain W12 e é usado para armazenar os fundos arrecadados pelos projetos. Isso significa que o protocolo compra automaticamente tokens W12 no mercado aberto para garantir que os fundos arrecadados por cada projeto sejam armazenados na plataforma..



Volume projetado de fundos gasto na compra de tokens W12 pelo protocolo blockchain da W12 para apoiar o trabalho da plataforma e preservar os recursos captados pelos projetos (em US\$ bilhões)

Quanto mais fundos são atraídos pelos projetos através da plataforma W12, mais o protocolo blockchain W12 gasta na compra dos tokens W12 no mercado aberto antes de armazená-los nos fundos do projeto DAO.

	2019	2020	2021
Volume projetado de mercado	\$14 bilhões	\$28 billion	\$56 billion
Market share projetado	3%	6%	12%
Volume projetado de fundos atraídos pelos projetos através da W12 durante um ano (utilizando o protocolo de alocação de fundos segurados)	\$0.42 bilhões	\$1.68 bilhões	\$6.72 bilhões
Participação média de tokens W12 nos fundos do projeto	30%	30%	30%
Volume projetado de fundos gastos na compra de tokens W12 (para garantir com os fundos do projeto DAO)	\$0.126 bilhões	\$0.504 bilhões	\$2.016 bilhões
$V_{PLT}$ (quantidade de fundos mantidos no fundo de projeto DAO pela W12 no valor de câmbio no momento da compra)	\$0.116 bilhões	\$0.537 bilhões	\$2.179 bilhões

Para mais detalhes veja [o cálculo matemático](#) do montante dos fundos mantidos pela W12 nos fundos de projeto DAO no valor de câmbio no momento da compra.

## 2. Funções comerciais da plataforma W12

Os usuários da plataforma W12 estão interessados em comprar tokens W12 para comprar serviços W12 e acelerar a captação de recursos por projetos na plataforma. Em seguida, estima-se que os tokens W12 estejam em constante demanda entre investidores e projetos.

## 3. Disponibilidade de funções específicas apenas para membros da comunidade que têm um status específico

Cada membro da comunidade recebe um status dependendo;

- do número de tokens W12 adquiridos
- da atividade na plataforma W12
- das avaliações de outros participantes na plataforma

Algumas funções da plataforma estarão disponíveis apenas para membros da comunidade com um determinado status. Por exemplo, para um investimento de alto risco em uma pré-ICO, você precisa ter um status Gold, garantindo que apenas os investidores profissionais tenham acesso a projetos nesse estágio.

## Cálculo matemático do montante gasto pelo protocolo para o resgate de W12 armazenado em fundos do projeto DAO

$V_{PLT}$  — o montante armazenado na W12 e aguardando a conclusão do estágio do projeto (para todos os fundos na plataforma W12),

$S$  — o número médio de meses entre os estágios,

$F$  — o número médio de meses para todas as fases do financiamento,

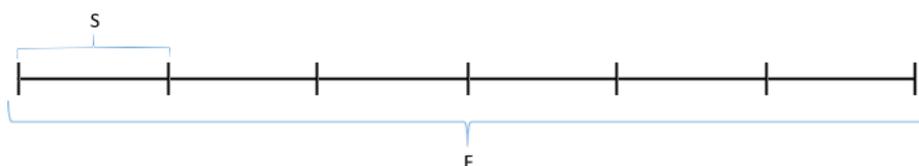
$X$  — o montante de recursos captados pelos projetos da ICO na plataforma durante um ano.

Se  $X$  não muda de ano para ano, então o montante máximo de fundos armazenados e aguardando a conclusão do estágio será igual a:

$$V_{PLTMAX} = \frac{X}{12/S} * (F/S - \frac{\sum_{i=1}^{F/S} i}{F/S})$$

### Exemplo:

$S = 6$  meses,  $F = 36$  meses (3 anos).



Então, para projetos de 6 meses na plataforma, serão levantados  $\frac{X}{2}$  fundos.

Após o final do primeiro semestre do ano, o valor será:  $\frac{X}{2}$

Após o final do segundo semestre do ano, haverá:  $\frac{X}{2} * (1 - \frac{1}{6}) + \frac{X}{2}$

Após o final da terceira metade do ano, haverá:  $\frac{X}{2} * (1 - \frac{2}{6}) + \frac{X}{2} * (1 - \frac{1}{6}) + \frac{X}{2}$

E assim por diante, isso significa que depois do final da sexta metade do ano haverá:

$$V_{PLTMAX} = \frac{X}{2} + \frac{X}{2} * (1 - \frac{1}{6}) + \frac{X}{2} * (1 - \frac{2}{6}) + \frac{X}{2} * (1 - \frac{3}{6}) + \frac{X}{2} * (1 - \frac{4}{6}) + \frac{X}{2} * (1 - \frac{5}{6}) + \frac{X}{2} * (1 - \frac{6}{6}) =$$

$$= \frac{X}{2} * (6 - \frac{1 + 2 + 3 + 4 + 5}{6}) = \frac{X}{2} * 3.33 = X * 1.66$$

Isso significa que, após o final do sexto semestre do ano, 166% dos recursos arrecadados por todos os projetos na plataforma para o ano serão mantidos pela mesma..

No entanto, devido ao crescimento do mercado e market share da plataforma W12, projeta-se um crescimento anual dos recursos arrecadados através dela.

Após o final de 2019:  $V_{2019} = \frac{X_{2019}}{2} * (1 - \frac{1}{6}) + \frac{X_{2019}}{2} = 0.92 * X_{2019}$

Após o final de 2020:

$$V_{2020} = \frac{X_{2019}}{2} * (1 - \frac{3}{6}) + \frac{X_{2019}}{2} * (1 - \frac{2}{6}) + \frac{X_{2020}}{2} * (1 - \frac{1}{6}) + \frac{X_{2020}}{2} = 0.92 * X_{2020} + 0.58 * X_{2019}$$

Após o final de 2021:

$$V_{2021} = \frac{X_{2019}}{2} * (1 - \frac{5}{6}) + \frac{X_{2019}}{2} * (1 - \frac{4}{6}) + \frac{X_{2020}}{2} * (1 - \frac{3}{6}) + \frac{X_{2020}}{2} * (1 - \frac{2}{6}) + \frac{X_{2021}}{2} * (1 - \frac{1}{6}) + \frac{X_{2021}}{2} =$$

$$0.25 * X_{2019} + 0.58 * X_{2020} + 0.92 * X_{2021}$$

# Camadas da Plataforma W12

A W12 é o primeiro projeto de blockchain que cria uma infraestrutura completa para investir em projetos e realizar vendas de tokens. Já consideramos os recursos do protocolo blockchain W12 em mais detalhes acima. Esta parte apresenta as seguintes camadas da plataforma.

## Projeto Marketplace

O marketplace é um site prático e aplicativo móvel, onde:

- Os empreendedores podem rápida e facilmente testar e melhorar a idéia do projeto (criando uma Sandbox), levantar fundos (criando uma pré-ICO e/ou ICO) e envolver experts, especialistas e funcionários no projeto.
- Os investidores podem facilmente escolher um projeto para investimento e comprar tokens, comparar o progresso do projeto no roadmap (planejado e real), comparar projetos entre si em termos de parâmetros e obter as últimas novidades e atualizações do projeto.
- Experts e especialistas podem ganhar dinheiro e projetar tokens ajudando os projetos a implementar os estágios do roadmap.

## Conteúdo e Sistema de Recompensa do Usuário

Os usuários podem inserir seu feedback, desejos e outros comentários em qualquer projeto na plataforma W12 e participar de discussões sobre detalhes dos mesmos, bem como na votação para financiamento contínuo. Ao fazer isso, eles receberão uma classificação pessoal, bem como os tokens do projeto que ajudaram a melhorar.

Se a classificação de um usuário aumenta ou diminui, depende da atividade dele na plataforma e dos resultados da avaliação de outros membros da comunidade e quanto a suas avaliações dos projetos. A classificação influencia o status do participante da plataforma.

Qualquer usuário da plataforma poderá participar do programa de recompensa de referência (ou seja, recomendar projetos usando um link de referência e receber uma porcentagem dos investimentos atraídos).

## Exchange Descentralizada

No final de uma venda de tokens, não haverá necessidade dos projetos considerarem a entrada em uma exchange, pois eles serão automaticamente adicionados à exchange interna da plataforma gratuitamente. Portanto, os projetos receberão uma troca líquida de suas altcoins ERC20 com altos padrões de segurança e sem a necessidade de confiar o armazenamento de fundos à própria exchange.

# Contas PAMM

Muitos investidores gostariam de comprar tokens, mas não têm competências suficientes ou tempo para analisar e selecionar projetos. Uma transferência de fundos para a gestão de confiança será uma solução ideal para esta categoria de investidores.

**A plataforma W12 oferece a oportunidade para:**

- Investidores transferirem seus fundos para a gestão de confiança sem o risco de roubo de fundos do ou pelo gerente.
- Gerentes para criar uma conta PAMM e atrair fundos de investidores.

# Venda de Token W12

## Geral

**Nome do Token:** Token W12

**Símbolo do Token:** W12

**Dono do Token:** W12 Pte. Ltd.

**Tipo de Token:** Ethereum ERC20

**Preço do Token:** 1 W12 = 0.00035 ETH. Descontos se aplicam dependendo da data de compra.

**Formas de pagamentos aceitas:** ETH, LTC, BTC, BCH, ETC, ADA, XLM

**Transferência do Token:** No caso de pagamento através de um contrato inteligente, os tokens W12 serão transferidos aos clientes imediatamente após o recebimento de uma confirmação de pagamento. Se o pagamento não for realizado através de um contrato inteligente, os tokens serão distribuídos após os estágios de pré-venda e crowdsale.

**Emissão do Token:** limitado a 400 milhões de tokens. Nem mineração, nem qualquer outro método pode ser utilizado para aumentar o fornecimento de tokens.

**Hard Cap:** o número de tokens por rodada da venda de token é limitado.

## Distribuição dos Tokens



Ítem	Número de Tokens	Porcentagem da emissão	Comentários
Crowdsale da W12	240 milhões	60%	
Equipe, conselheiros, fundadores	60 milhões	15%	Congelado pelo contrato inteligente por 2 anos, com possível emissão não superior a 5% ao ano
Fundo Reserva	60 milhões	15%	Congelado pelo contrato inteligente por 2 anos, com possível emissão não superior a 5% ao ano
Investidores iniciais de longo prazo	20 milhões	5%	Congelado pelo contrato inteligente por 2 anos, com possível emissão não superior a 1,666% ao ano
Integração de Parceiros	8 milhões	2%	
Recompensas e Manutenção do Ecosistema	8 milhões	2%	
Airdrop	4 milhões	1%	
<b>Total</b>	<b>400 milhões</b>	<b>100%</b>	

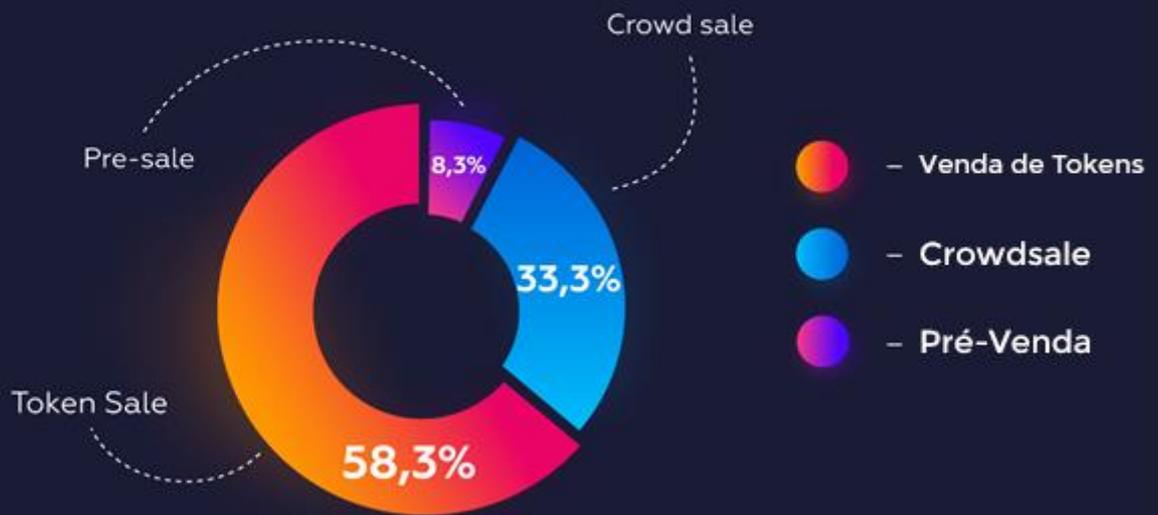
## Cronometragem, Valor do Token e Hard Cap do Estágio da Crowdsale

Todas as rodadas para a venda de tokens começam às 12:00 UTC + 0.

Estágio	Cronograma	Desconto	Valor do Token	Hard Cap (número de tokens)	Quantidade de taxas
<b>Pré-venda</b>	Início: 20 de Maio de 2018	Inicia em 25%	0.0002625 ETH	20 milhões	5,250 ETH – 5,950 ETH (dependendo do desconto)
	Fim: 20 de Julho de 2018	Até 15%	0.0002975 ETH		
<b>Crowdsale</b>	Início: 27 de Julho de 2018	Inicia em 10%	0.000315 ETH ETH	80 milhões	25,200 ETH – 28,000 ETH (dependendo do desconto)
	Fim: 27 de Setembro de 2018	Até 0%	0.00035 ETH		
<b>Listagem do Token nas exchanges</b>	Em 1º de outubro de 2018, os compradores de tokens terão a oportunidade de transferir tokens W12 para outras carteiras e exchanges. Até 1º de novembro de 2018, o token será colocado em uma exchange.				
<b>Venda de Token</b>	A partir de 1 de Novembro de 2018	<p>Todos os dias, um contrato inteligente produzirá e venderá 140.000 tokens (0,035% da emissão total) por 1.000 dias.</p> <p>O valor do token durante a venda será determinado usando a fórmula Preço = K / 140.000, em que K = o montante de fundos transferidos para o contrato inteligente por dia.</p> <p>A Venda de Tokens é realizada para garantir que a plataforma W12 e o protocolo blockchain W12 funcionem corretamente, de modo a excluir uma situação em que não haja vendedores de tokens W12 ou o valor do token suba ao infinito.</p>			

Nos estágios de Pré-Venda e Crowdsale, o preço de compra de um token aumenta uniformemente a cada dia e corresponde ao valor do desconto no início e no final de um estágio. A W12 reserva-se no direito de oferecer um preço reduzido para tokens W12 para compradores institucionais e estratégicos de longo prazo. Todas as alterações no preço do token W12 são definidas individualmente sujeitas a um contrato entre W12 Pte. Ltd. e o comprador dos tokens.

## DISTRIBUIÇÃO DE TOKENS POR RODADA



## Contrato Inteligente da W12

Um contrato inteligente garante:

- 1. Propriedade:** Somente os usuários do Ethereum e os detentores de um contrato inteligente podem ser proprietários do token. Cada token pertence a um usuário/proprietário específico. O token não pode estar em posse conjunta. Um token pode ser transferido para outro usuário por comando direto de seu proprietário ou por comando do destinatário, que deve ser autorizado diretamente pelo proprietário do token. Nenhuma outra transferência de token pode ser iniciada por outros usuários.
- 2. Entrega do token:** Os tokens são emitidos apenas uma vez durante o posicionamento inicial e serão entregues ao comprador do token após o término da crowdsale. Cada usuário tem o direito de destruir (queimar) qualquer número de seu(s) token(s), que são então excluídos da cadeia geral de circulação.
- 3. Transparência:** Informações sobre o número de tokens que estão em posse de cada usuário são tornadas públicas. Todas as informações sobre a transferência de tokens também são tornadas públicas e podem ser rastreadas.
- 4. Direitos do proprietário do contrato:** Um proprietário de contrato pode atribuir a propriedade do(s) token(s) a qualquer outro usuário do Ethereum.
- 5. Queimando os tokens quando utilizado:** Quando você usa tokens W12 para pagar por serviços de mídia pagos na plataforma W12, 25% dos tokens recebidos para pagamento são gravados por um contrato inteligente e retirados de circulação. Uma lista específica de serviços, para os quais o token é gravado estará presente na plataforma.

## Cancelamentos e Reembolsos

Todos os pedidos de tokens W12 são sólidos, finais, não retornáveis e não podem ser cancelados.

Apenas reservas para tokens W12 podem ser canceladas dependendo das circunstâncias, a pedido do cliente. O cliente reconhece que compreende totalmente o fato de que ele/ela não poderá exigir reembolso total ou parcial em nenhuma circunstância. Uma vez que a venda e a oferta de tokens W12 são estritamente destinadas a um grupo profissional e experiente de clientes, o cliente nunca, sob nenhuma circunstância, executará uma solicitação de reembolso/devolução contra o W12.

## Roadmap da W12

Prazo	Estágio de desenvolvimento do projeto
<b>4º Trimestre de 2017</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>- <u>Desenvolvimento de clientes</u>, pesquisa de mercado, desenvolvimento do conceito do projeto</li><li>- Reunião de equipe</li><li>- Desenvolvimento da arquitetura da plataforma</li><li>- Desenvolvimento dos termos de referência e início do desenvolvimento do marketplace</li></ul>
<b>1º Trimestre de 2018</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Versão alpha do marketplace W12</li><li>- Desenvolvimento dos termos de referência e do protótipo do protocolo blockchain W12</li><li>- Publicação de mais de 100 projetos no mercado</li><li>- Criar um sistema de classificação de projeto</li><li>- Criar guia de treinamento para compradores de tokens</li><li>- Criar uma landing page para a crowdsale W12</li><li>- Registro da empresa em Cingapura</li></ul>

<p><b>2º Trimestre de 2018</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Iniciar a criação de uma comunidade W12</li> <li>- Iniciar o registro de compradores de tokens W12 na whitelist</li> <li>- Desenvolvimento de contratos inteligentes para a crowdsale W12</li> <li>- Iniciar a pré-venda de tokens W12</li> <li>- Desenvolvimento do bloco do protocolo blockchain W12 para a emissão e venda de tokens de projeto (com uma função de emissão de dinheiro passo-a-passo):</li> <li>- Contratos inteligentes para a emissão de Tokens-W segurados pelo projeto</li> <li>- Contratos inteligentes para o fundo de manutenção de fundos do projeto, com um mecanismo para criar uma cesta diversificada e uma função de emissão de dinheiro passo-a-passo</li> <li>- Interface web no marketplace da W12 para os projetos preencherem as informações e parâmetros de sua crowdsale</li> <li>- Um serviço confirmando transações na blockchain (BTC, LTC, ETH, BCH, ETC)</li> <li>- Teste do marketplace da W12</li> <li>- Início da classificação de projetos pelos usuários da plataforma</li> <li>- Desenvolvimento de novas funções no marketplace (conta de recompensa, finalização da conta pessoal)</li> <li>- Criação e teste A/B de landing pages de alta conversão para registrar compradores e projetos de tokens na plataforma</li> <li>- Publicação de mais de 300 projetos no mercado</li> </ul>
<p><b>3º Trimestre de 2018</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Campanha de publicidade e relações públicas do marketplace da W12 e venda de tokens W12</li> <li>- Início da crowdsale da W12</li> <li>- Desenvolvimento de funções adicionais do protocolo W12</li> <li>- Desenvolvimento da interface web para o protocolo blockchain para a compra de Tokens-W, devolvendo dinheiro do fundo, a troca de Tokens-W por Tokens Simples</li> <li>- Conexão automatizada de novos projetos</li> <li>- Oportunidade de colocar os Tokens-W de projetos para revenda (depois de devolver o dinheiro do fundo)</li> <li>- Desenvolvimento da função flexível de congelamento de token (o comprador de token pode cancelar o congelamento perdendo seu desconto)</li> <li>- Teste do protocolo blockchain W12</li> <li>- Auditoria do protocolo blockchain W12</li> <li>- Auditoria do sistema de segurança da plataforma W12</li> <li>- Desenvolvimento de funcionalidades adicionais do marketplace da W12, adicionando serviços pagos para projetos</li> <li>- Lançamento da versão beta do marketplace da W12</li> <li>- Campanha publicitária e de relações públicas para o marketplace da W12</li> <li>- Conclusão de acordos de parceria com peritos privados e agências para pontuação especializada de projetos na plataforma.</li> </ul>
<p><b>4º Trimestre de 2018</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Listagem do token W12 em exchanges</li> <li>- Adição de projetos na plataforma W12</li> <li>- Campanha publicitária e de relações públicas para a plataforma W12</li> <li>- Concluir acordos de parceria com fundos e sindicatos</li> <li>- Início do desenvolvimento de um aplicativo móvel do marketplace para Android e iOS</li> <li>- Desenvolvimento da arquitetura e termos de referência para a exchange</li> <li>- Lançamento do protocolo blockchain W12 completo</li> <li>- Lançamento do serviço para comprar ETH com moedas fiduciárias (para permitir a compra adicional de tokens de projeto com ETH)</li> </ul>

<b>1º Trimestre de 2019</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Adição de projetos na plataforma W12</li> <li>- Campanha publicitária e de relações públicas para a plataforma W12</li> <li>- Teste e auditoria da segurança do aplicativo móvel W12 para Android e iOS</li> <li>- Primeira versão do aplicativo móvel do marketplace para Android e iOS</li> <li>- Teste de campanha publicitária para o aplicativo do marketplace de celular para Android e iOS</li> <li>- Lançamento do desenvolvimento da exchange para fornecer liquidez e listagem de tokens gratuitos para projetos que concluíram sua ICO na plataforma W12</li> <li>- Organizar uma série de conferências e eventos em todo o mundo para atrair compradores e projetos de token para a plataforma</li> <li>- Assinatura de acordos de parceria com exchanges de criptomoedas</li> <li>- Lançamento do serviço de compra de tokens usando grandes criptomoedas e moedas fiduciárias</li> <li>- Lançamento de um sistema de pontuação em que o peso da avaliação do perito ou da agência de classificação é determinado pelos resultados de suas previsões</li> <li>- Campanha de publicidade e relações públicas para o marketplace e aplicativo móvel</li> </ul>
<b>2º Trimestre de 2019</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Adição de projetos na plataforma W12</li> <li>- Publicidade e campanha de relações públicas para a plataforma e aplicativo móvel</li> <li>- Conferências</li> <li>- Aplicativo móvel do marketplace completo para Android e iOS</li> <li>- Desenvolvimento contínuo da exchange e contas PAMM, adição de novos recursos na plataforma e no aplicativo móvel</li> <li>- Início do desenvolvimento do protocolo W12 cross-blockchain</li> </ul>
<b>3º Trimestre de 2019</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Adição de projetos na plataforma W12</li> <li>- Publicidade e campanha de relações públicas para a plataforma e aplicativo móvel</li> <li>- Conferências</li> <li>- Desenvolvimento contínuo da exchange e contas PAMM, adição de novos recursos na plataforma e no aplicativo móvel</li> <li>- Teste e auditoria da exchange e contas PAMM</li> <li>- Teste e auditoria do protocolo W12 cross-blockchain</li> </ul>
<b>4º Trimestre de 2019</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Adição de projetos na plataforma W12</li> <li>- Campanha de publicidade e relações públicas da plataforma e aplicativo móvel</li> <li>- Conferências</li> <li>- Lançamento exchange própria e plataforma para criação de contas PAMM (transferência de dinheiro para gerenciamento de confiança).</li> <li>- Lançamento do protocolo cross-blockchain W12</li> </ul>

# Alocação de Orçamento Dependendo do Montante Arrecadado Durante a Pré-Venda e Crowdsale dos Tokens

	<b>US\$ 5 milhões</b>	<b>US\$ 10 milhões</b>	<b>US\$ 15 milhões</b>	<b>+US\$ 20 milhões</b>
Desenvolvimento da plataforma e protocolo blockchain W12	US\$ 1.5 milhões	US\$ 1.5 milhões	US\$ 1.5 milhões	US\$ 1.5 milhões
Desenvolvimento da exchange	-	US\$ 2.5 milhões	US\$ 2.5 milhões	US\$ 2.5 milhões
Desenvolvimento das contas PAMM	-	-	US\$ 0.5 milhões	US\$ 1 milhões
Administração da Empresa (operações)	US\$ 1 milhões	US\$ 1.5 milhões	US\$ 1.8 milhões	US\$ 2 milhões
Marketing e Promoção da plataforma	US\$ 1.5 milhões	US\$ 2.5 milhões	US\$ 5.5 milhões	+US\$ 9 milhões
Desenvolvimento e manutenção do ecossistema do projeto, bem como comunidades de especialistas e investidores.	US\$ 0.5 milhões	US\$ 0.8 milhões	US\$ 1.65 milhões	US\$ 2 milhões
Pagamentos para credores [5%]	US\$ 0.25 milhões	US\$ 0.5 milhões	US\$ 0.75 milhões	US\$ 1 milhões
Despesas jurídicas	US\$ 0.25 milhões	US\$ 0.7 milhões	US\$ 0.8 milhões	US\$ 1 milhões

## Modelo de Negócio da W12

### Principais fontes de renda

#### 1. Comissão dos fundos angariados pelos projetos que utilizam a plataforma.

- Para implementar uma crowdsale na plataforma, um projeto deve selecionar de forma independente as configurações do protocolo blockchain W12 e especificar a maneira como os fundos levantados serão mantidos no fundo de projetos DAO.

- O montante de comissão paga por um projeto está relacionado com a proporção dos fundos armazenados no DAO como tokens W12. Proporções maiores significam taxas mais baixas.
- O valor de comissão será calculado pela fórmula:  
  

$$\text{comissão} = 10\% - 0.1 * \text{proporção de tokens no fundo do projeto DAO}$$

ou seja, se um projeto detiver todos os fundos em tokens W12, nenhuma comissão será cobrada e, se um projeto não tiver fundos em tokens W12, a comissão será de 10%.
- Um projeto pode pagar até 50% de sua comissão com seus tokens.

A possibilidade de projetos para levantar fundos sem comissões ou taxas adicionais permitirá que um projeto se promova na plataforma W12, semelhante a [w12.io/tothemoonproject](http://w12.io/tothemoonproject), em vez de ter que criar suas próprias landing pages.

A possibilidade de permitir que os projetos captem recursos gratuitamente e aumentem o retorno do investimento para os investidores permitirá que a W12 atinja e mantenha um grande market share.

**2. Serviços pagos para projetos e investidores.** Uma introdução gradual começará no 3º trimestre de 2018.

- Colocação do Projetos em catálogo premium,
- Mover o projeto para posições mais altas no catálogo,
- Realce um projeto com uma cor no catálogo,
- Inserção na seção "Projetos altamente relevantes",
- Inserção-premium de serviços especializados no catálogo de serviços,
- Inserção de banners publicitários na plataforma,
- Adição de banners publicitários na plataforma.

Ao pagar pelos serviços na W12, 15% dos tokens são queimados, portanto, apenas 85% podem ser vendidos no mercado aberto, reduzindo a oferta disponível de tokens W12.

**3. Comissão de operações cambiais na exchange descentralizada (DEX)**

- Tamanho planejado da comissão: de 0,02% a 0,15% (dependendo do volume do turnover),
- A comissão será introduzida instantaneamente.

**4. Taxas pelo reabastecimento de contas PAMM e comissão das receitas dos investidores obtidos com a transferência de fundos para a gestão de confiança**

- O montante previsto de comissão para a reposição e retirada de fundos é de 0,1% - 0,5% (dependendo do montante de reabastecimento/retirada),
- O montante planejado de comissão do lucro de um investidor: 5%.

## Receita Projetada

Abaixo está a receita projetada para a W12 da comissão gerada pelos recursos captados pelos projetos.

	2019	2020	2021
Volume projetado de mercado	US\$ 14 bilhões	US\$ 28 bilhões	US\$ 56 bilhões
Market share projetado	3%	6%	12%
Volume projetado de recursos arrecadados durante um ano por todos os projetos utilizando a plataforma W12	US\$ 0.42 bilhões	US\$ 1.68 bilhões	US\$ 6.72 bilhões
Proporção média projetada dos fundos mantidos no fundo do projeto DAO	30%	30%	30%
Comissão média, criptomoedas e tokens de propriedade de projetos projetados	7%	7%	7%
Comissão média projetada cobrada em criptomoedas	4%	4%	4%
Comissão média projetada cobrada em tokens de propriedade de projetos	3%	3%	3%
Receita da W12, criptomoedas e tokens de propriedade de projetos	US\$ 30 milhões	US\$ 118 milhões	US\$ 470 milhões

## Atraindo Investidores e Projetos

A W12 Company está tentando atrair o maior número possível de compradores e projetos de token para a plataforma, a fim de manter o máximo market share. De acordo com nossas previsões, conduzir sua própria crowdsale atrairá ao menos 500.000 potenciais compradores de token.

Após o término de sua crowdsale, a W12 atrairá compradores e projetos de token de projeto:

- Marketing na Internet da plataforma W12.io e outros projetos afiliados,
- Organização de conferências e eventos específicos,
- Participação em conferências e eventos temáticos,
- Trabalhar com parceiros (incubadoras, aceleradores, fundos de capital de risco, fundos de investimento e comunidades dedicadas).

Em comparação com os concorrentes, a W12 usa o protocolo blockchain W12, que aumenta o rendimento em mais de 10 vezes e reduz os riscos para os investidores. De acordo com um estudo realizado pela W12, a maioria dos compradores de token que conhecem as vantagens do protocolo blockchain W12 a escolherão entre as alternativas.

O uso da plataforma W12 não impede que os projetos levantem fundos por meio de outros canais (por exemplo, seu site ou plataformas alternativas). De acordo com um estudo realizado pela equipe W12, a maioria dos projetos está pronta para ser colocada na plataforma W12, a fim de levantar mais fundos e acessar os serviços da plataforma W12..

# Framework jurídico para as atividades

W12 Pte. Ltd. foi incorporada na jurisdição de Cingapura.

A natureza pública da relação entre W12 Pte. Ltd. e os compradores de tokens será regulada pelas obrigações da empresa (oferta pública) dentro do escopo dos tokens emitidos. Os tokens não concedem os direitos de gerenciamento da empresa. Os tokens não são uma equity.

Do ponto de vista legal, a plataforma W12:

- no que diz respeito aos projetos, representa um framework que permite a emissão e venda de tokens;
- no que diz respeito aos investidores, representa um mercado onde os investidores podem encontrar um projeto interessante para si e comprar diretamente tokens dele.

# Termos e Condições

Este documento destina-se apenas a fins informativos e não é uma oferta, nem uma chamada para vender ações ou títulos na plataforma W12 ou de qualquer outra empresa relacionada ou associada..

## **W12 tokens não são títulos**

O usuário reconhece, compreende e concorda que os tokens W12 não são títulos nem estão registrados como garantia em nenhuma agência governamental, nem devem ser tratados como tal. O usuário reconhece, compreende e concorda que os direitos de propriedade do W12 não dão direito ao usuário de receber lucro, receita, outros pagamentos ou receitas relacionadas à aquisição, armazenamento, gerenciamento ou descarte, exercício, resgate ou expiração de qualquer direito, interesse ou propriedade, direitos ou privilégios na plataforma W12, ou quaisquer outros ativos W12, no completa ou parcialmente.

## **Ausência de garantias de rendimento ou lucro**

Não há garantia de que o token W12 irá aumentar de preço. Se isso acontecer, então não há garantias de que devido a algumas circunstâncias imprevistas ou eventos além do controle dos desenvolvedores, ou devido a circunstâncias de força maior, a taxa W12 não será reduzida, incluindo uma redução significativa dos mesmos.

## **Riscos associados com o Ethereum**

Tokens W12 são liberados na blockchain do Ethereum. Desta forma, qualquer erro ou mau funcionamento do protocolo Ethereum pode fazer com que a rede de trade de tokens W12 comece a funcionar de maneira imprevista..

## **Incerteza regulatória**

As tecnologias relacionadas à blockchain estão sujeitas a supervisão e controle por vários órgãos reguladores ao redor do mundo. Eles podem regular os tokens W12, incluindo impor restrições ao uso ou posse de tokens digitais, como o W12, que pode retardar ou limitar sua funcionalidade ou resgate no futuro.

## **Tokens W12 não constituem um investimento**

Tokens W12 não são um investimento formal ou juridicamente vinculativo. Devido a circunstâncias imprevistas, os objetivos descritos neste documento podem ser alterados. Apesar do fato de que pretendemos implementar todos os itens descritos neste documento, todas as pessoas e partes envolvidas na compra de tokens W12 o fazem por sua conta e risco.

## **Computadores quânticos**

Inovações técnicas como computadores quânticos podem ser perigosas para as criptomoedas, incluindo os tokens W12.

## **Risco de perda de fundos**

Fundos não são segurados de captação de recursos de quaisquer formas. Se forem perdidos ou perderem seu valor, não há representante de seguro privado ou estatal que os compradores possam entrar em contato..

### **O risco de usar novas tecnologias**

Os tokens W12 são uma tecnologia nova e relativamente não testada. Além dos riscos mencionados neste documento, existem riscos adicionais que a equipe da plataforma W12 não pode prever. Esses riscos podem se materializar em tipos de risco diferentes dos aqui especificados.

### **Integração**

O acordo constitui o acordo integral entre as partes com relação ao assunto aqui tratado. Todos os acordos, discussões, apresentações, garantias e condições anteriores estão integrados neste documento. Não há garantias, representações, condições ou acordos, expressos ou implícitos, entre as partes, exceto conforme expressamente previsto neste documento. O acordo só poderá ser alterado por um documento escrito, devidamente assinado pelas partes.

# Nossa equipe



## Oleg Sharpatiy, CVO & Fundador

Empreendedor em série. Principais áreas: Fintech, TI, Viagens. 2 saídas bem sucedidas. Oleg tem uma grande paixão por criar igualdade de acesso à oportunidades para todos no planeta e criar infra-estrutura para a democratização e a descentralização de um capital confiável e transparente, para o desenvolvimento de milhares de projetos sem fronteiras ou restrições políticas.

Fez 3 viagens ao redor do mundo e visitou 111 países. Foi o primeiro a fazer uma viagem de volta ao mundo a partir de um grupo de empresários de diferentes países.

No passado, construiu investimentos para BDO e VEB Capital. 2 graduações universitárias, conseguindo um diploma com honras.

[www.linkedin.com/in/olegsharpatiy](http://www.linkedin.com/in/olegsharpatiy)

<https://www.facebook.com/olegsharpatiy>



## Andrey Granovsky, CEO & Fundador

Empreendedor e desenvolvedor de TI. Principais áreas: desenvolvimento de TI e blockchain. No passado, a Andrey construiu um importante mercado on-line (com mais de 500.000 clientes e mais de 50 funcionários). Ele é fascinado pela tecnologia desde a infância. Ele encontrou o significado de sua vida na implementação da blockchain na vida cotidiana das pessoas e no sistema financeiro global.

Ele se formou no Departamento de Física Nuclear da Moscow State University (métodos de computação em física, mecânica quântica) e na Escola Superior de Negócios da Moscow State University (negócios internacionais), onde desenvolveu um modelo para a seleção e crescimento de start-ups utilizando fundos de risco.



## Michael Korneev, CTO

Desenvolvedor de tecnologia líder. Autor de cursos de Python e Solidity para desenvolvedores de TI. Os tipos de projetos realizados incluem: tecnologia, navegação, classificação de startup. Graduado pela Moscow State University of Design and Technology e pela National Research Nuclear University «MEPhI»



### **Ibragim Tletsery, Diretor de arte**

Fundador de um renomado estúdio de design, com mais de 10 anos de experiência em web design e UX/UI. Experiente em design e desenvolvimento de interface amigável para plataformas web e aplicações móveis.



### **Savilya Akhmedova, Desenvolvimento de negócios**

Ex CEO de soluções de nível de empresa de TI. Consultor da PwC. Realizou pesquisa de blockchain para a escola internacional de negócios sobre investimentos em projetos de ICO.



### **Nelly Pankovichenko. RI e desenvolvimento de negócios**

Experiente na construção de relacionamentos com escritórios familiares e empresas em mais de 12 países. Tem fortes habilidades de comunicação e motivação extraordinária. No passado - bicampeão europeu, vice-campeão mundial e capitão da seleção nacional de handebol da Rússia.



### **Alexander Tikhonov, Chefe de marketing**

3+ anos de experiência em marketing na internet e automação online. Autor de cursos de email marketing para empreendedores. No passado trabalhou em marketing de bancos privados, para o Sberbank e o Citibank.



### **Maria Zhirkova, Chefe do departamento de projetos de ICO**

Mais de 4 anos de experiência em gerenciamento em um departamento de vendas com mais de 50 funcionários. Coach de negócios. Fundador da coach4biz, completou mais de 200 treinamentos e cursos de vendas..



### **Rodion Nikiforov, Especialista de TI**

7+ anos no desenvolvimento de plataformas web, fundador do giperion.



### **Artur Potemkin, Especialista de RH**

Experiente no recrutamento de mais de 1.000 funcionários para empresas on-line. Autor de um sistema de scanner de RH.



### **Margarita Trifonova, Chefe do departamento de projetos de ICO**

Mais de 6 anos de experiência em análise de sistemas para sistemas de marketplace e CRM - 4 projetos de sucesso. De 2015 até o presente, trabalhou como chefe do departamento para trabalhar com os proprietários (um mercado com mais de 20.000 objetos). CVO e COO em uma empresa com mais de 40 funcionários. Mestrado em Psicologia Clínica e Especial.



### **David Kuhl, Diretor de Desenvolvimento de Negócios, Zurique, Suíça**

David tem 18 anos de experiência em Gestão de Vendas Internacionais na empresa Listed Cyber Security Nasdaq e foi premiado como Best Sales Worldwide Yearly. Ele é especializado em Ciclo Longos e Complexos de Vendas, Desenvolvimento de Novos Negócios, Vendas Diretas-Indiretas-OEM, Grande Expansão do Mercado Internacional & Estratégias de alto crescimento. Principais clientes: HSBC, BBVA, CITI Global & mentalidade multicultural, mente aberta & altamente empreendedora. Bilingue Francês/Espanhol, fluente Inglês/Português (brasileiro), bons conhecimentos de Holandês/Italiano e Húngaro.

[www.linkedin.com/in/david-kuhl](http://www.linkedin.com/in/david-kuhl)

# Advisors



## Joakim Holmer

Marketing, branding & Consultor de desenvolvimento de negócios (fundador da AllcoinWiki. Ex top executivo da Ericsson)

Quando Joakim concluiu a entrega de um projeto forte de 500 membros, ele deu uma camiseta para cada um deles que dizia: "Tudo é possível" - este é Joakim . Este projeto foi uma grande conquista para a AT&T na Califórnia e O MAIOR para o Ericsson Group (NASDAQ: ERIC). Entregar o projeto a tempo foi uma façanha que todos afirmaram ser impossível. Joakim Holmer entrou para o grupo Ericsson logo depois da escola e foi sua paixão por comunicação e viagens que tornou a Ericsson uma escolha fácil. Seus primeiros anos como engenheiro de software de comunicação móvel foram seguidos por 15 anos em várias posições de liderança técnica em todo o mundo. Desde então, Joakim também trabalhou com Vendas de Sistemas de Software. Sua paixão o levou a ajudar a desenvolver tudo, desde startups de aplicativos móveis até RedHat, SAP, Cisco e muito mais. Joakim é sueco e agora vive com sua família em Byron Bay (norte de Sydney), na Austrália. Sua grande paixão pelo kitesurf e pelo clima ensolarado o levou para lá. Juntamente com Anders, ele iniciou seu próximo grande empreendimento, vamos ver para onde a allcoinWiki o levará em seguida!

[www.linkedin.com/in/joakimholmer](http://www.linkedin.com/in/joakimholmer)



## Anders Larsson

Marketing, branding & Consultor de desenvolvimento de negócios (fundador da AllcoinWiki. Ex top executivo da Ericsson)

Anders trabalhou por duas décadas para criar as tecnologias emergentes de 2G, 3G, 4G, 5G e IoT em 10 países diferentes para o Ericsson Group (NASDAQ: ERIC) e hoje os 7,8 bilhões de assinaturas móveis excedem a população mundial. Ele ocupou vários cargos de CTO e o papel de Vice-Presidente de Banda Larga Móvel no Sudeste Asiático & Oceania, responsável por bilhões de dólares em vendas anuais.

Anders agora se dedica a levar as criptomoedas à mesma escala das telecomunicações. Na allcoinWiki, ele construiu o banco de dados mestre das criptomoedas e, como conselheiro da ICO, Anders foi eleito um dos Top 5 Conselheiros de Blockchain no mundo! Ele detém suas próprias patentes e adora programar desde os 11 anos de idade. Anders é sueco, tem uma linda esposa e três filhos pequenos.

[www.linkedin.com/in/anders-larsson](http://www.linkedin.com/in/anders-larsson)



## Chintan Thakkar

Ex-vice-presidente da Goldman Sachs, NYC

Chintan é apaixonado por alavancar soluções voltadas para a tecnologia para causar impacto global e capacitar indivíduos e empresas. Chintan entende a tecnologia blockchain e oferece consultoria às empresas sobre como os negócios podem alavancar as soluções blockchain para torná-las um investimento lucrativo.

Ele trabalhou com mais de cem fundadores, ajudou-os na construção de produtos da próxima geração e levantou fundos multimilionários para a sua startup. Chintan estava trabalhando como vice-presidente da Goldman Sachs, NYC - gerenciando derivativos de taxas de juros de front office para a companhia. Chintan concluiu seu Mestrado em Ciência da Computação na Georgia Tech, Atlanta.

<https://www.linkedin.com/in/chintan7>